

個人投資家向け会社説明資料

加賀電子株式会社
取締役 常務執行役員管理本部長
川村英治
2022年7月14日

目次

● 会社プロフィール	P- 3 ~ 10
● 中期経営計画 2024	P-12 ~ 17
● 電子部品事業について	P-19 ~ 20
● EMS事業について	P-22 ~ 33
● サステナビリティ中長期経営計画	P-35 ~ 39
● 2022年3月期 決算概要	P-41 ~ 49
● 2023年3月期 業績予想	P-51 ~ 52
● 最後に	P-54 ~ 57

会社プロフィール

独立系、ワンストップサービスのエレクトロニクス総合商社

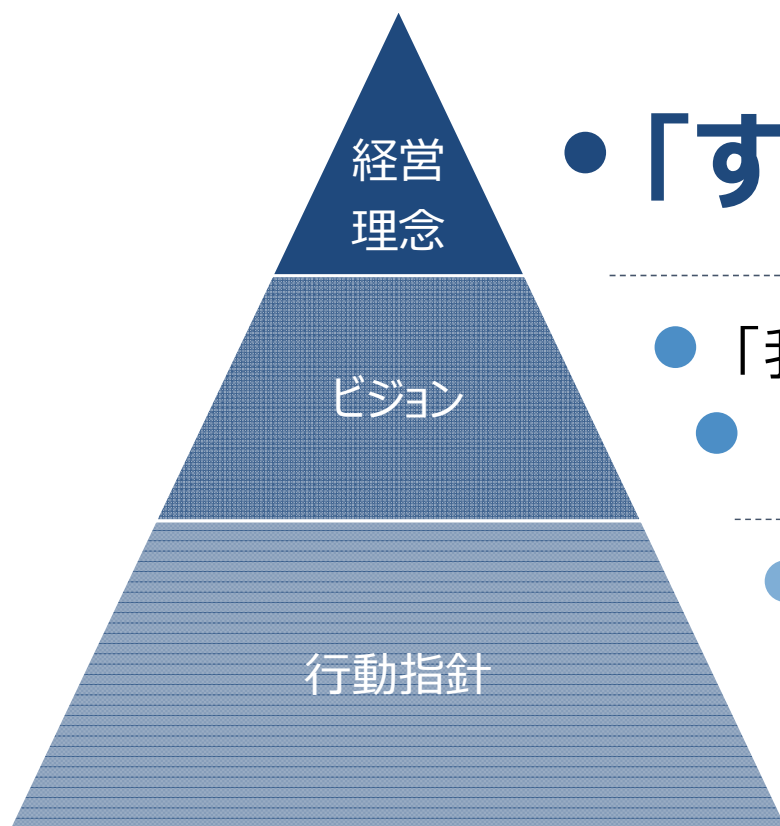
- 会社名 加賀電子株式会社
- 代表者
代表取締役会長 会長執行役員 塚本 勲
代表取締役社長 社長執行役員 門 良一
- 本社所在地 東京都千代田区神田松永町20番地
- 設立 1968年（昭和43年）9月12日
- 資本金 121億33百万円
- 上場市場 東証 プライム市場（証券コード：8154）
- グループ会社数 63社（2022年4月1日現在）
- 連結従業員数 7,959名（2022年3月31日現在）



創業者・
代表取締役会長
塚本 勲

代表取締役社長
門 良一

「すべてはお客様のために」—加賀電子は創業以来、お客様の声をとことん聞き、お客様のご要望にひたすら応えていくことで、電子部品や半導体のキッティングから加工・製造へと展開したEMSビジネス、そして完成品の販売を行う情報機器ビジネスへと事業領域を拡大してきました。これからも、「我が国業界No.1の企業」そして「グローバル競争に勝ち残る企業」を目指し、果敢に挑戦し続けてまいります。



● 「すべてはお客様のために」

- 「我が国業界No.1企業を目指す」
 - 「グローバル競争に勝ち残る企業を目指す」
-
- 「F.Y.T.」: 変化に柔軟に、常に若々しく、果敢に挑戦
 - 「3G」: あらゆるものを、グローバルに、総合力を活かして
 - 「加賀イズム」: 経営マインド、営業マインド、社会人としての心構え

加賀イズム

会社設立以来、創業者や諸先輩の経験に裏打ちされた宝とも言うべき数多くの『語録』。
日々の**競争を勝ち抜いていくための我々の行動の『拠り所』**として、将来にわたって継承。

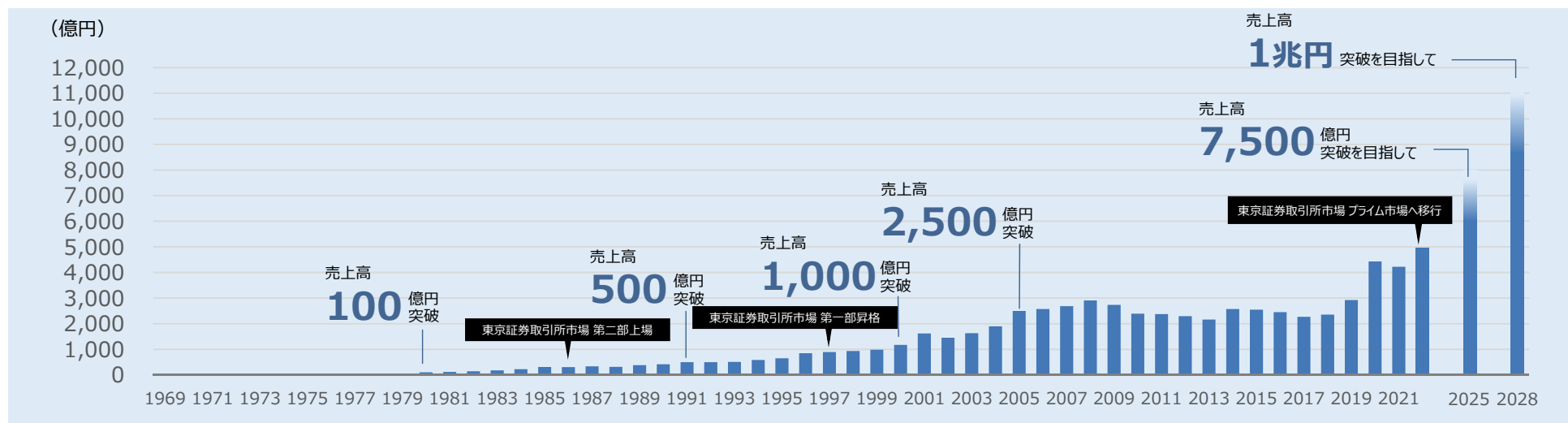
加賀イズムの3本柱	基本精神
1. 経営マインド 「全員が経営者」であるという意識をもった行動	1-1. 壮大な夢と強い想いをもちた経営者たれ
	1-2. ハングリー精神をもってチャレンジし続ける
	1-3. 強い想いをもちて、まずは行動
2. 営業マインド 「商社マン・ビジネスマン」としてもちべき意識と行動	2-1. TAXAN努力し、TAXAN儲けてTAXAN幸せになる
	2-2. 人脈は無形の財産
	2-3. 常に、旺盛な好奇心をもち続ける
3. 社会人としての心構え 社会人として仕事を進める上での意識と行動	3-1. 自己研鑽
	3-2. 信賞必罰
	3-3. 公明正大

沿革

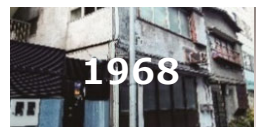
新技術。新製品。つねに時代の声に耳を傾ける。
エレクトロニクス業界とともに、私たちは成長してきました。

成長を続ける加賀電子の推進力は、時代の変化をいち早く察知する鋭敏な能力です。

その力は、技術革新が加速する時代にあって、エレクトロニクスの分野で着実な成長を遂げてきました。また、近年では新規事業への取り組みも積極的に展開しています。長年にわたって培ってきた情報収集力と販売網をベースに、既存の事業にとらわれない自由な発想により、無限の可能性に向かって進化を続けています。



資本金100 万円で
東京都千代田区外神田に設立



1968

インバーダーゲーム
ブーム到来



1978

アップル用自社ブランドモニター
「KG- 12 」を発売



1981

家庭用ゲーム事業を
開始



1983

自社工場 港加賀電子を
中国（深圳）に設立



1999

KAGA（THAILAND ）を
タイ（バンナ）に設立



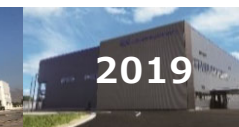
2002

TAXAN MEXICO を
メキシコに設立



2017

加賀マイクロソリューション
福島工場竣工



2019



1973

CB トランシーバー
ブーム到来



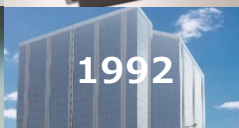
1981

TAXAN USA を
アメリカに設立



1983

自社ブランドカラーモニター
「TAXAN RGB VISION 」
を発売



1992

KAGA（H.K. ）を
香港に設立



2000

KAGA COMPONENTS
（MALAYSIA ）を
マレーシアに設立



2009

KD TEC を
チェコに設立



2019

加賀FEI(旧・富士通
エレクトロニクス) を
子会社化

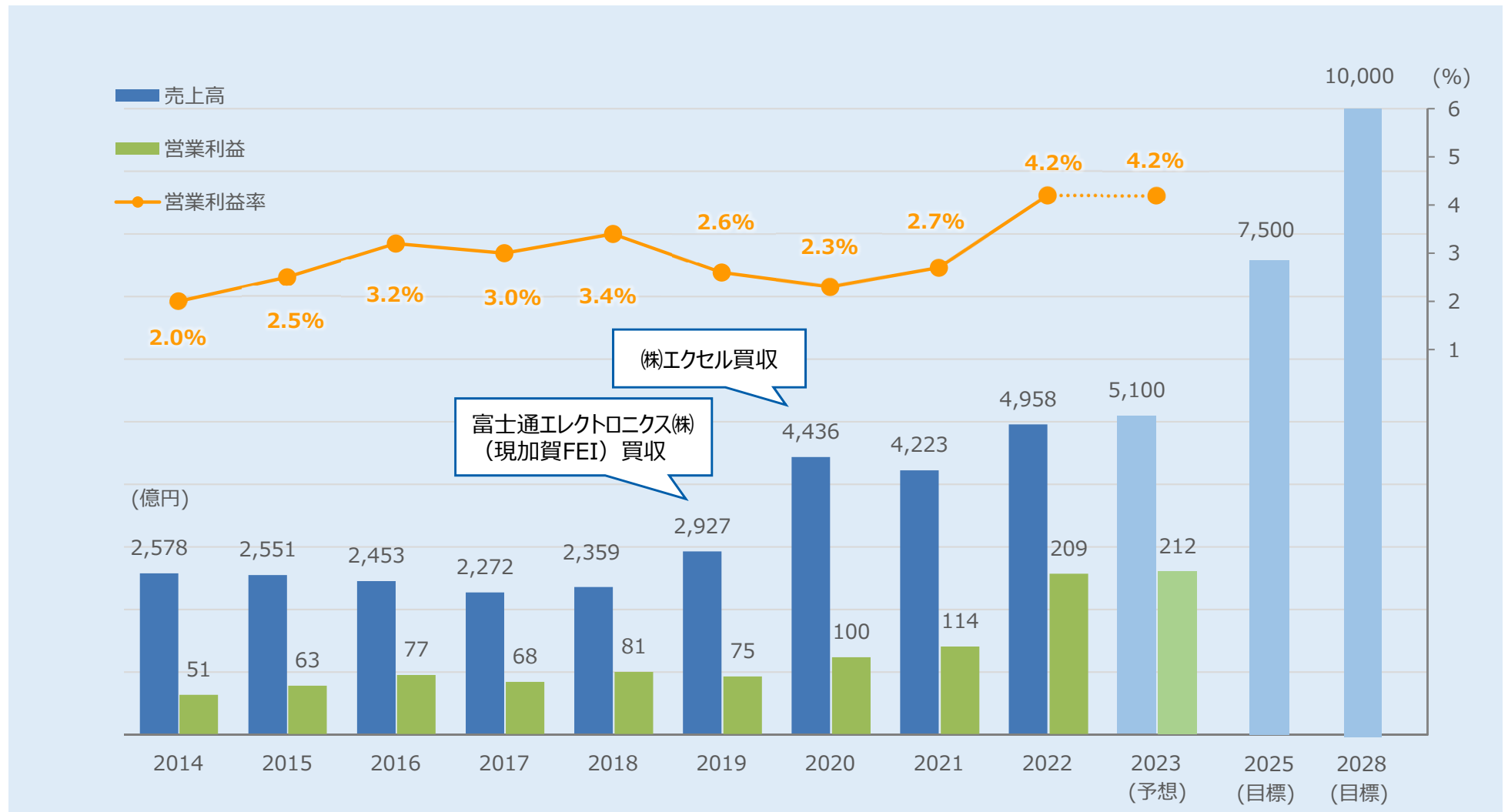


2028

売上高 1 兆円
突破を目指して

直近10年の業績推移

2014年以降、「利益重視の経営」をグループに徹底し、営業利益および営業利益率を改善。
2019年からはM&Aを積極展開し、成長路線へシフト。持続的な収益拡大を目指す。



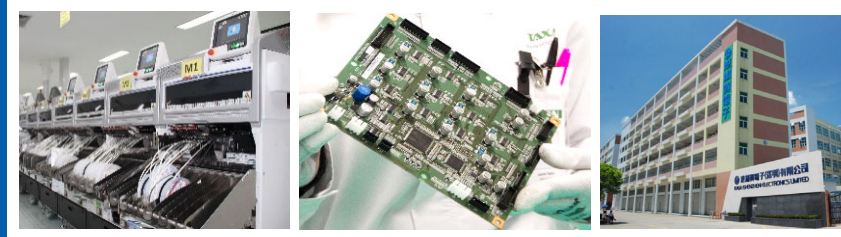
加賀電子グループの強み-①：総合力（事業領域）

電子部品・半導体ビジネス



国内外のお客様へ、一般電子部品・半導体等の販売代理店活動

EMSビジネス



完成品から半完成品まで設計開発製造のトータルサポートを実施

情報機器ビジネス



PCや周辺機器を国内外の流通チャネルに供給、及びネットワークソリューション分野への対応

ニュービジネス



アミューズメントに関する製品・ソフト開発及び製造販売およびゴルフ用品販売事業ほか

加賀電子グループの強み-②：グローバル

10ヶ国/21拠点に展開するEMSグローバル生産体制で、顧客ニーズに迅速且つ柔軟に対応します。

- 製造：深圳、上海、蘇州、湖北
- 営業：香港、上海、大連

中国

- 製造：十和田、山形、福島、新潟、東京、鳥取
- 営業：東京、名古屋、大阪、など

- 製造：メキシコ
- 営業：サンノゼ、シカゴ、ボストン

欧州

- 製造：チェコ、トルコ
- 営業：ドイツ

日本

米州

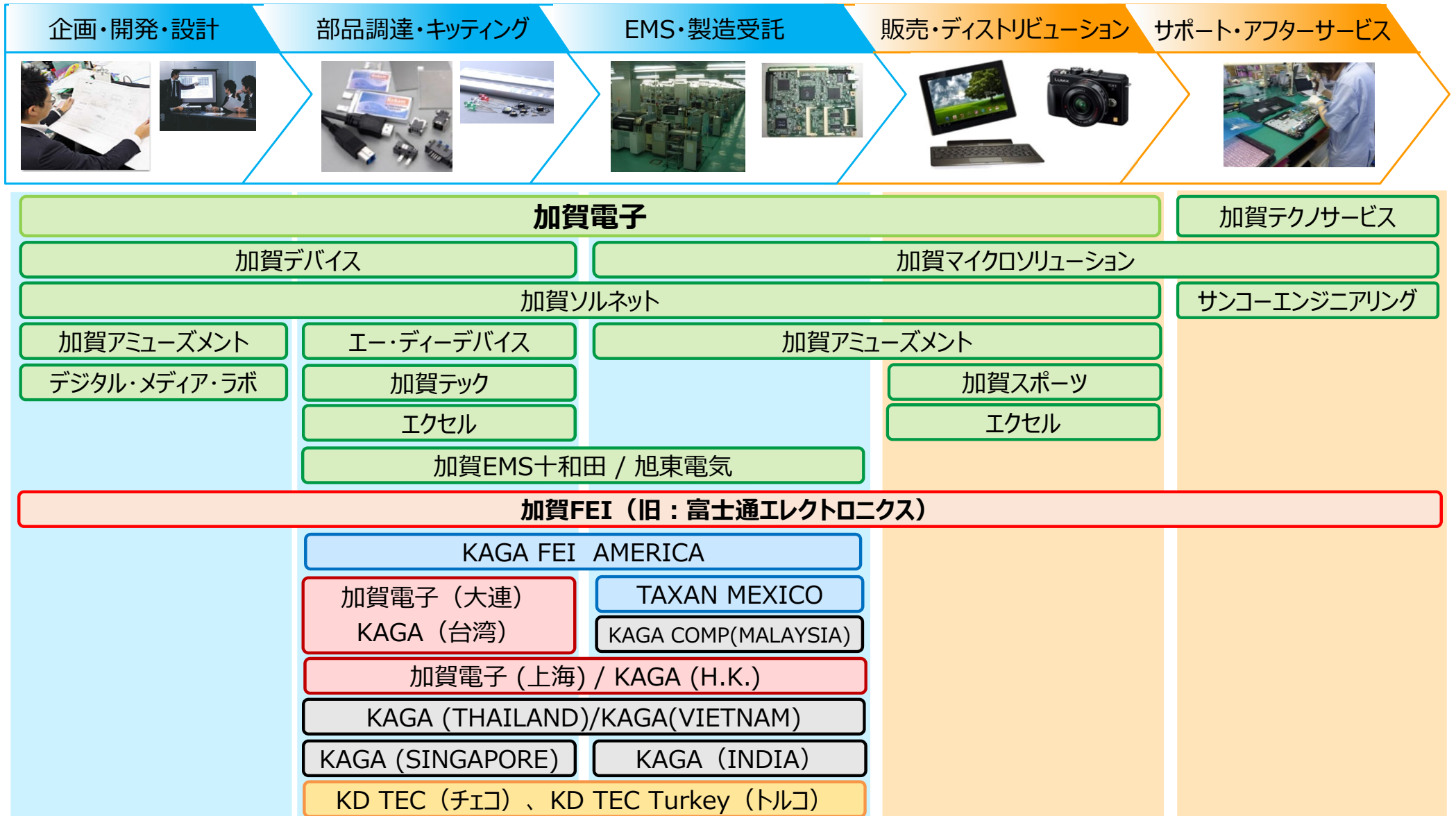
アジア・アセアン

● 営業拠点 ● 製造拠点

- 製造：タイ、マレーシア、インドネシア、ベトナム、インド
- 営業：韓国、台湾、香港、シンガポール、タイ、インド

加賀電子グループの強み-③：ワンストップ

製造受託に留まらず、**企画・開発から販売・販売後サポートまでワンストップ**で対応できるグループ総合力

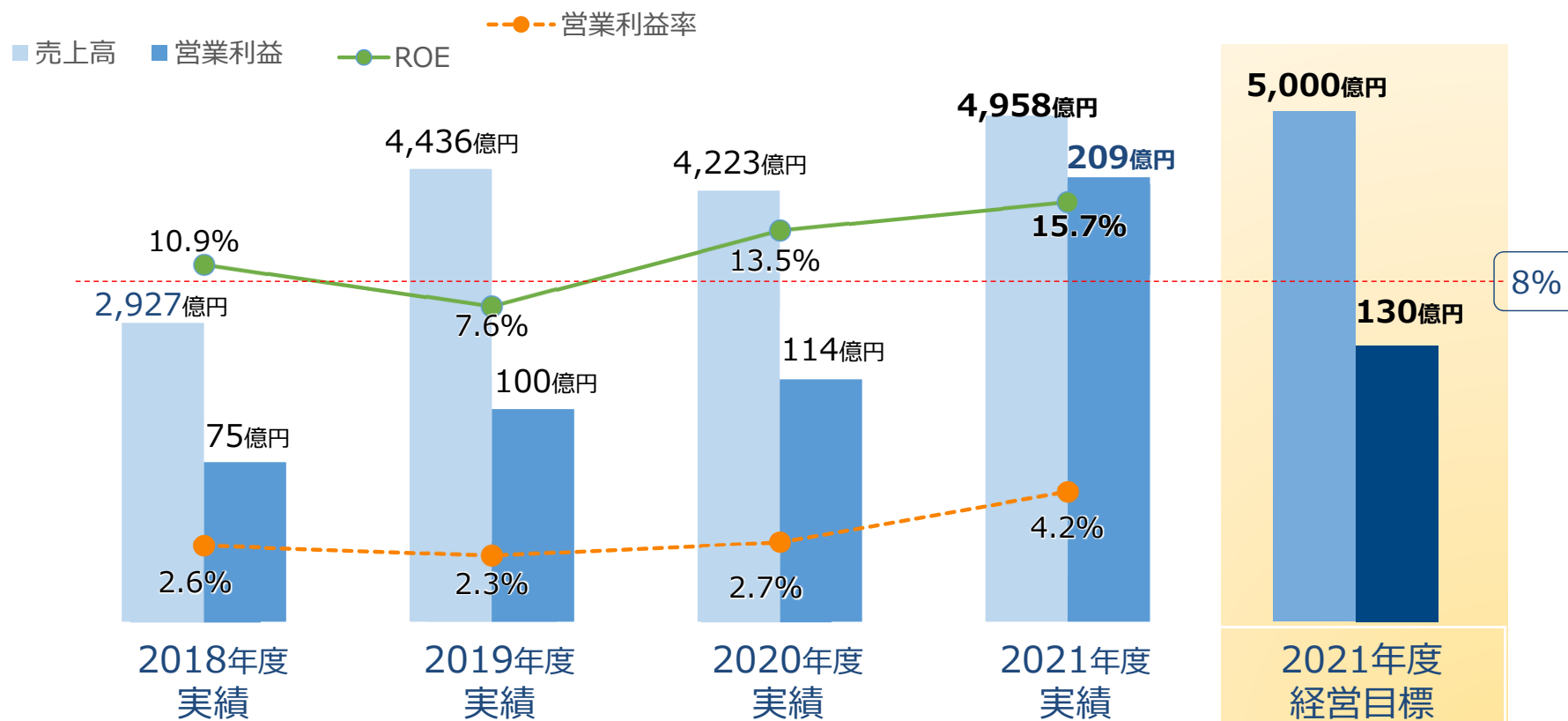


中期経営計画2024 (2022 - 2024)

(2021年11月25日公表資料より抜粋)

『中期経営計画 2021』の振り返り：経営数値

「利益重視の経営」を徹底し、売上高は大口商権喪失で僅かに未達も、営業利益・ROEは大幅超過達成



売上高	2,927億円	4,436億円	4,223億円	4,958億円	5,000億円
営業利益	75億円	100億円	114億円	209億円	130億円
ROE	10.9%	7.6%	13.5%	15.7%	8%以上

中期経営計画2021 (2019~2021)

『中期経営計画 2024』経営目標

自律成長+新規M&Aで持続的な成長を実現する。

営業利益目標200億円については2022年度上期の業績進捗を踏まえて適切に修正する。

2021年度			2024年度経営目標	
	業績予想 (計画策定時)	実績	自律成長	新規M&A 織り込み
売上高	4,700億円	4,958億円	6,000 億円	7,500 億円
営業利益	150億円	209億円	200 億円	

株主資本コスト（7~8%）を意識しつつ、

ROE	9.7 %	15.7 %	安定的に 8.5 %以上
-----	-------	--------	--------------

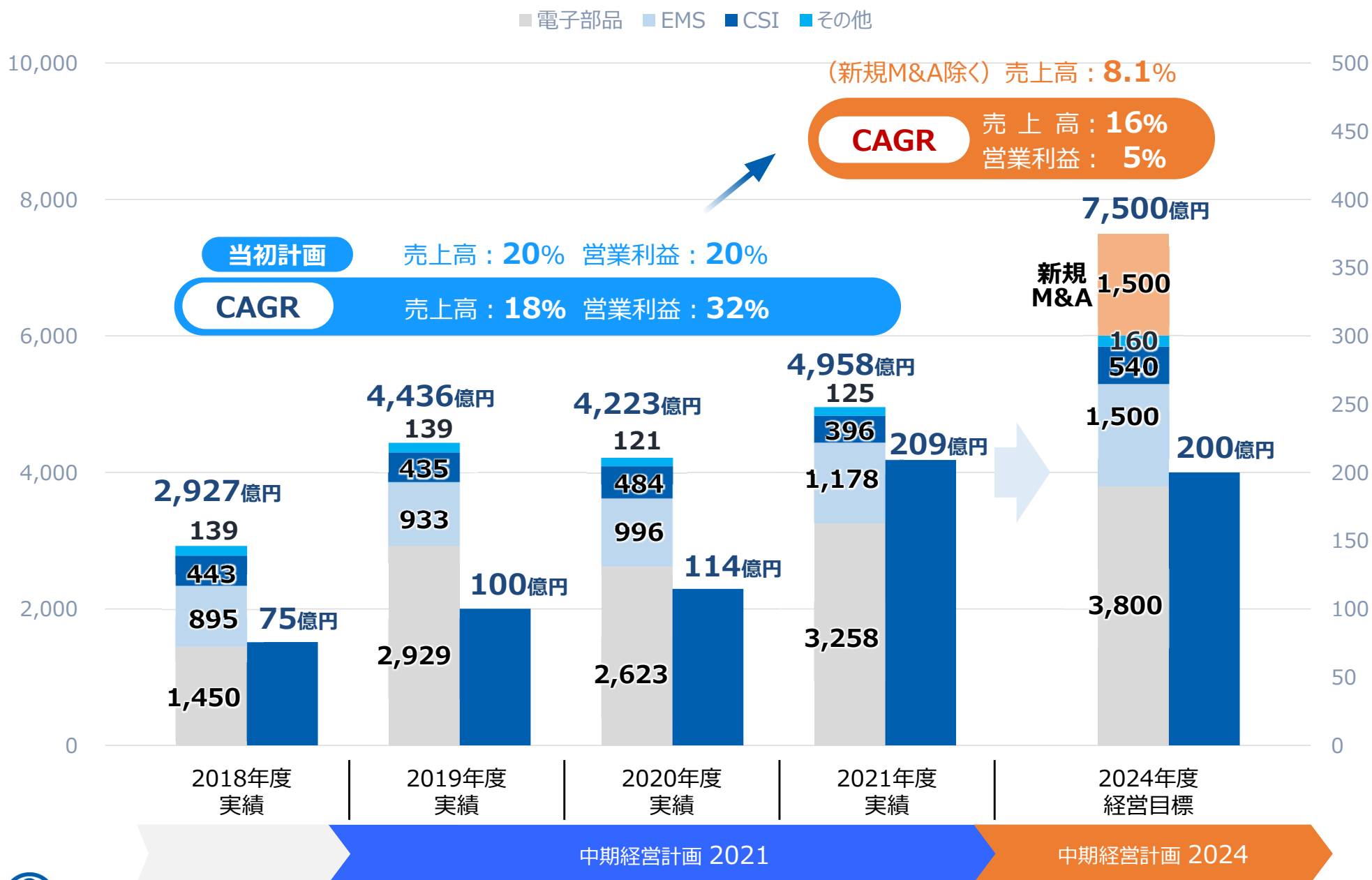
『中期経営計画 2024』基本方針

基本方針と重要課題/アクション

更なる収益力の強化	時代を先読みし、 高い成長性や収益性が見込める市場に注力	- 成長分野への選択と集中 「モビリティ」「通信」「環境」「産業機器」 「医療・ヘルスケア」 - EMSビジネス、海外ビジネスの強化・拡大
経営基盤の強化	更なる効率性、健全性を追求し、 “我が国業界No.1企業”に相応しいグループ経営基盤へ変革	- コーポレートガバナンスの強化 - 効率的なグループ経営 - 人的資本への投資
新規事業の創出	ベンチャー投資やM & Aを積極的に活用して新たなビジネスを創出し、 外的環境変化への耐性を強化	- 新規分野への取り組み - ベンチャー投資によるオープンイノベーション推進 - 非連続な成長を狙うM & Aの挑戦
SDGs経営の推進	「社会課題の解決」と「企業としての持続的成長」の両立 を目指した経営を推進	(詳細は、『サステナビリティ中計』へ)

『中期経営計画2024』事業ポートフォリオ

CSI…コンシューマー & システムインテグレーター



4 事業の基本戦略

	2024年度売上目標	重点施策
電子部品事業	3,800 億円	- 産業機器向けビジネスの拡大 - 車載市場への新規商材展開 - 通信分野における商材拡充
EMS事業	1,500 億円	- 顧客基盤の強化・拡大 - 高付加価値領域へのバリューチェーンシフト - 事業基盤の強化
CSI事業	540 億円	- 新規商材・サプライヤ、新規販売ルートの獲得 - グループ内の協業推進と重複組織の統合
その他事業	160 億円	- 不採算事業の見直し - ベンチャー投資、M&Aによる新規事業の創出

『中期経営計画2024』サマリー



加賀電子グループの 電子部品事業について

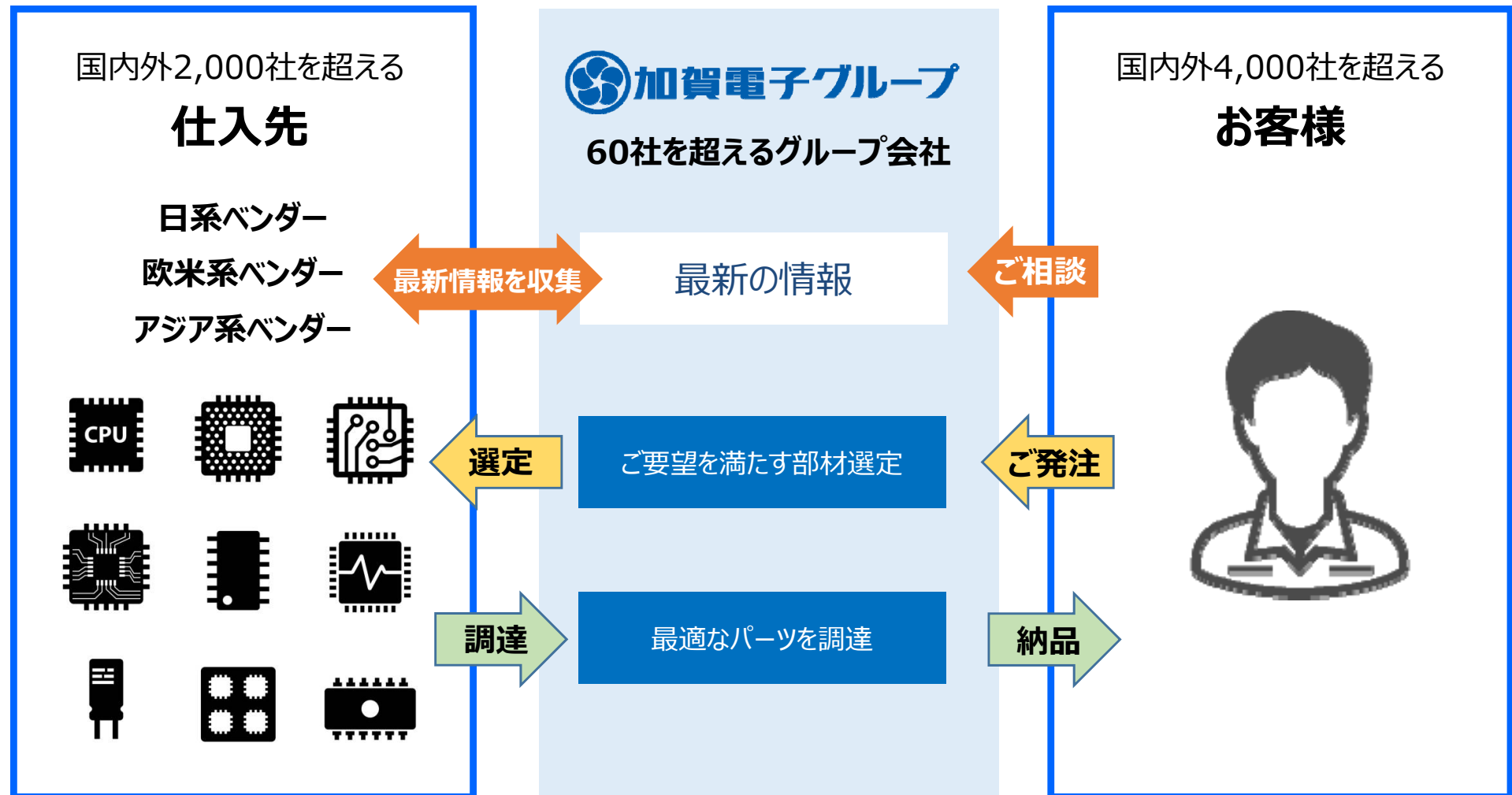
加賀電子の電子部品事業の強み

どのメーカーにも属さない「独立性」、世界中に展開する「グローバル性」、技術者チームの「専門性」が強みです。

独立系の アドバンテージ	独立系商社だからできる調達力、 50年培った信頼とノウハウ。	- 加賀電子の仕入先は国内外2,000社、お客様は4,000社を超え、直接取引しています。 - 取り扱い商材に制限がない独立系商社の強みを活かし、世界中の仕入先とお客様を結びつけ、最良の品を最適な形で提供します。
グローバル ネットワーク力	時代を先読みする情報収集力、 多彩な領域のグループ力を駆使。	- 北米、欧州、アジアなど、世界各地に60社を超えるグループ会社のネットワークを活かし、最新の知見、情報もいち早く収集し、お届けします。 - 現地法人によるサポート体制も万全。ご希望の地域でご要望にお応えします。
テクニカルサポート 体制	経験豊富な技術者チームに任せる。 信頼から生まれる万全の体制。	- 最新技術に精通したFAE（フィールドアプリケーションエンジニア）が、実績に裏打ちされた信頼とともに最適な製品をご提供します。 - 情報の少ない最先端のベンチャー商品も徹底した技術サポートで安心してご利用いただけます。

電子部品事業のビジネスフロー

グループネットワークを活用した最先端の情報網・部材調達体制で、お客様に最適な解決策をお届けします。

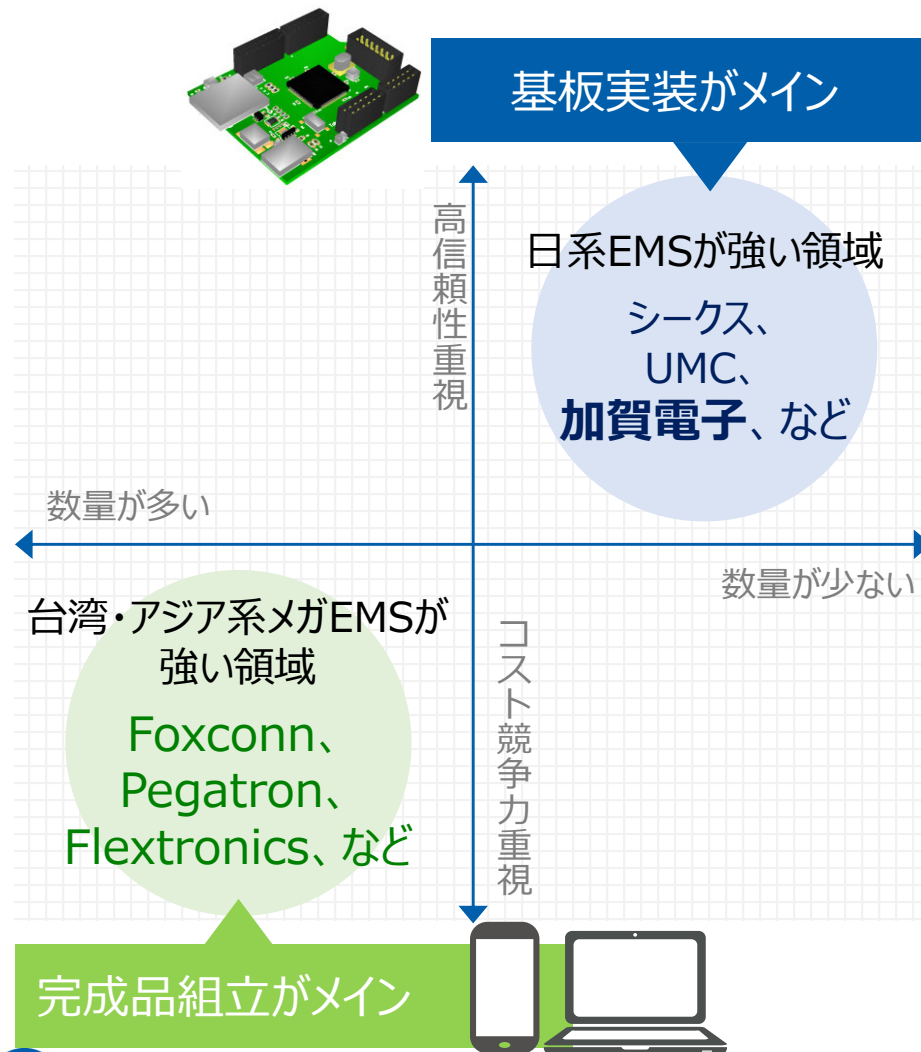


加賀電子グループの EMS事業について

加賀電子グループEMSの強み-：コンビニ型EMS

加賀電子はお客様にとって便利で価値ある「コンビニ型EMS」をグローバルに展開

日系EMS vs 台湾・アジア系EMS



コンビニ型EMS vs GMS型EMS

<加賀電子>

- 小額な初期投資
(土地・建物レンタル、内装標準化)
- 多品種少ロット対応
- 地産地消型モデル

VS

<日系EMS大手競合>

- 大規模投資
- 大量生産型
- 輸出型モデル



主要生産拠点のご紹介：中国

港加賀電子（深圳）有限公司

設 立	1999年
従業員数	1,180名
生産品目	産業機器、空調機器、事務機器、 車載関連製品、通信機器



<深圳工場>

加賀沢山電子（蘇州）有限公司

設 立	2009年
従業員数	417名
生産品目	車載関連製品、住設関連製品、 電子楽器、産業機器



<蘇州第1工場（輸出用）>

主要生産拠点のご紹介：アセアン

KAGA ELECTRONICS (THAILAND)

設 立	2002年
従業員数	975名
生産品目	空調機器、事務機器 車載関連製品、産業機器



<タイ第1工場>

KAGA ELECTRONICS (VIETNAM)

設 立	2017年
従業員数	122名
生産品目	空調機器、医療機器 事務機器、車載関連製品



<ベトナム工場>

主要生産拠点のご紹介：欧州・米州

KD TEC

設 立	2009年
従業員数	104名
生産品目	空調機器、車載関連製品



<チェコ工場>

TAXAN MEXICO

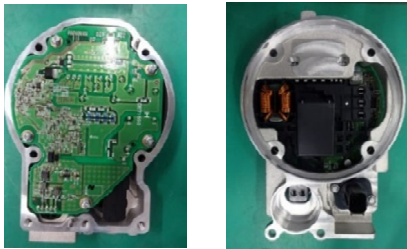
設 立	2017年
従業員数	324名
生産品目	車載関連製品、産業機器



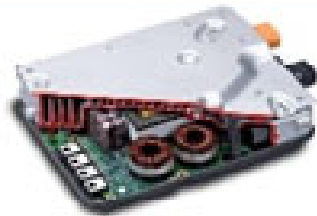
<メキシコ工場>

主な生産品目：車載関連機器

電動コンプレッサーユニット



ACインバータユニット



カーナビゲーション



車載用照明ユニット

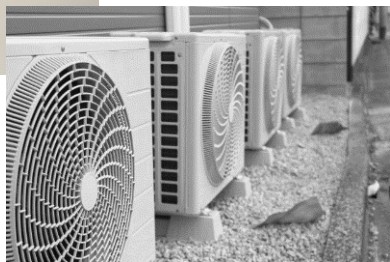
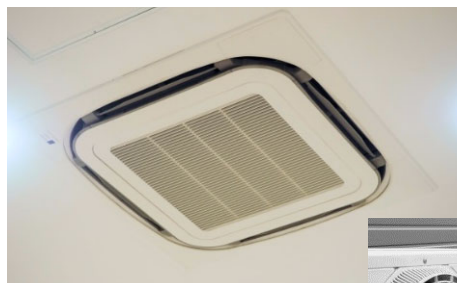
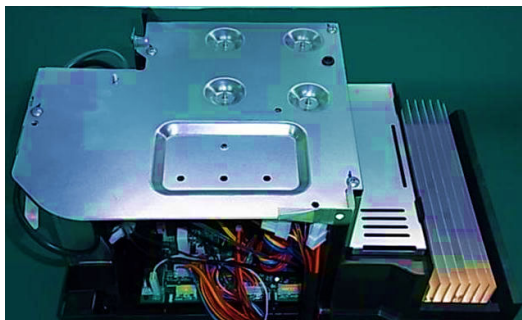


車載用補助電池パック



主な生產品目：空調機器・産業機器

空調機器関連ユニット



電動工具関連製品



主な生産品目：医療機器・医用検査機器

医療関連機器



<薬保管キャビネット>

医用検査機器



<試薬検査機器>



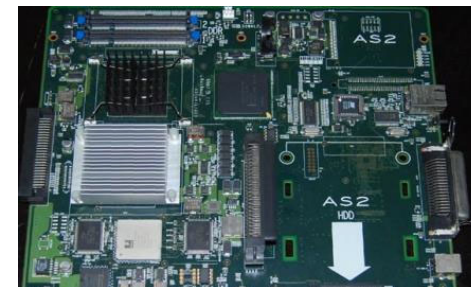
<血流検査機器>

主な生産品目：民生用電気機器・事務機器

洗浄便座

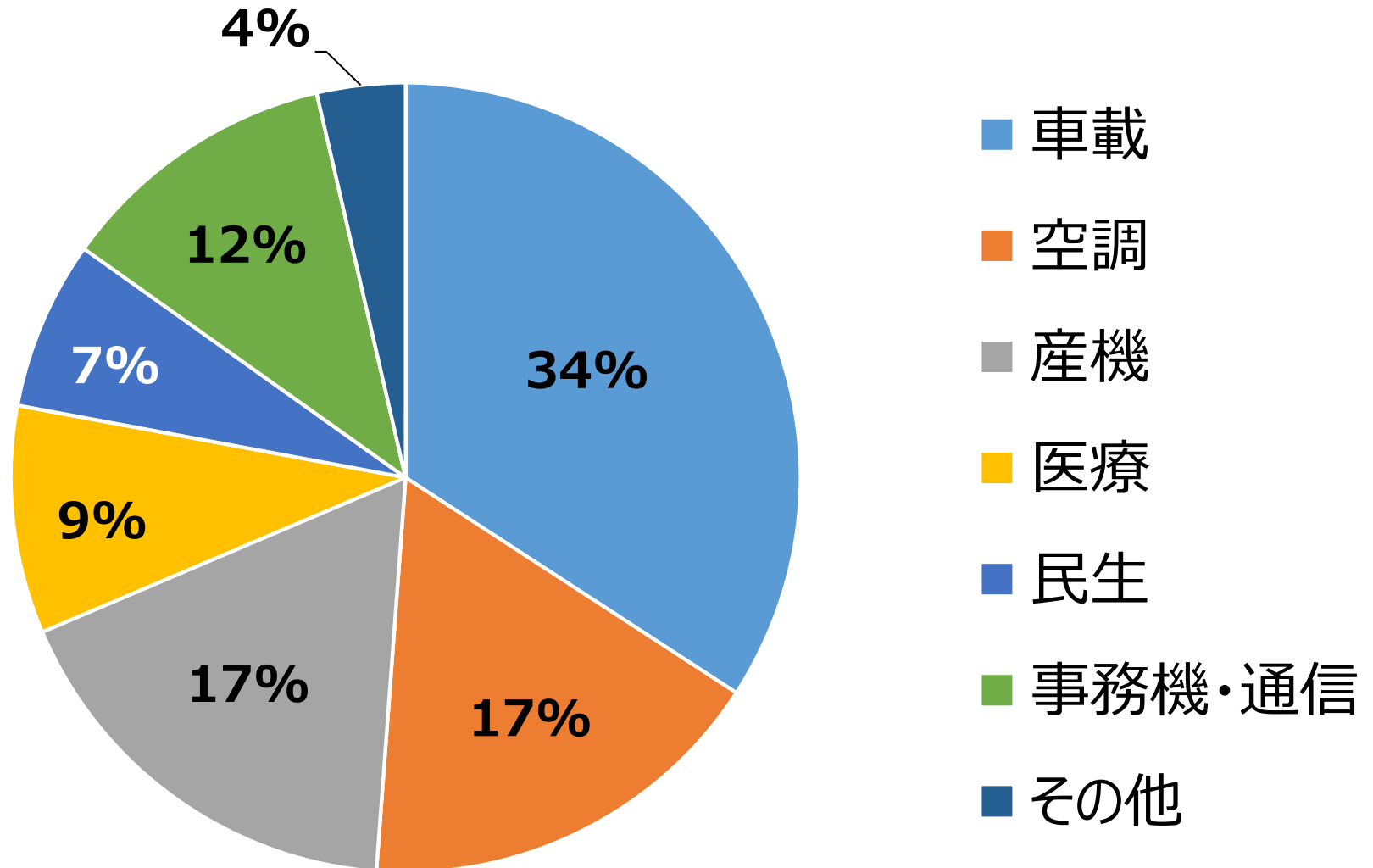


事務機器



EMS事業のアプリケーション別売上構成

2022年3月期売上高実績：1,178億円



EMS事業の競争力強化策-①：生産能力の増強

米中貿易問題長期化に伴う“中国からの生産移管”の動き、為替変動や人件費高騰を回避する製造業の“国内生産回帰”の動きに柔軟且つ機動的に対応します。

福島新工場



事業内容

通信機器、PCおよび
PC周辺機器の製
造、修理、リユース・リ
サイクル

稼働時期

2019年10月

タイ第2工場



事業内容

複合機、プリンタ、車
載関連製品の基板
実装

稼働時期

2019年12月

EMS事業の競争力強化策-②：ものづくり力の強化

十和田パイオニア(株)（現加賀EMS十和田）買収により、エレクトロニクス専門メーカーとして長年培ってきた同社の「ものづくり」のノウハウ、優秀な生産系人財と生産設備、治具設計、品質保証体系など有形無形の資産を共有することで、EMS事業の品質レベルの一層の向上、競合他社との競争優位性を強化します。そして、同社をEMS事業の“マザー工場”と位置付け、海外拠点との連携、全体最適化を推し進め、経営体質の強化と事業効率の向上を図ります。

加賀EMS十和田



事業内容

車載用電子機器、
医療機器の基板実
装および完成品組立
て

買収時期

2019年10月

EMS事業の競争力強化策-③：エンジニア力の強化

中国の大手設備メーカーと合併で、製造設備の開発/設計/製造を行うことで、圧倒的なコスト競争力に加えて、高品質で高信頼性な基板実装のトータルソリューションをお客様にご提供します。

HATTEN設備ご紹介



① 局部半田槽

■ 製品群

- ①1ヘッド機 ISF-300
- ②2ヘッド機 ISF-450-II
- ③4ヘッド機 ISF-450D
- ④4ヘッド機 ISF450-4H
局部半田槽高速版
- ⑤局部フラックス塗布機



② 表面実装機

■ 製品群

- ①CPM H2
チップ部品実装
- ②CPM F2
異形部品実装
- ③CPM/FH
小型チップ部品実装
- ④HATTENライン
※加賀路遠量産中



③ 検査機

■ 製品群

- ①3D SPI
クリーム半田測定
- ②SMT後AOI機
実装部品外観検査
- ③半田槽前S-AOI
手差し部品検査
- ④半田槽後AOI
半田上がり検査
部品浮き検査



④ 垂直高温炉

■ 製品群

- ①Coating硬化炉
Coating後完全硬化
- ②Potting硬化炉
Potting後完全硬化
- ③高温老化試験炉
完成品高温老化試験



サステナビリティ中長期経営計画

(2021年11月25日公表資料より抜粋)



サステナビリティ方針

加賀電子グループは、「すべてはお客様のために」の経営理念のもと、「持続可能な社会の実現」と「持続的なグループの成長」の両立を目指します。

その取り組みにあたっては、「CSR基本方針」「環境方針」ならびに「行動規範」に基づき、お客様、取引先、株主・投資家、従業員、地域社会など全てのステークホルダーとの対話を尊重し、持続可能な社会の実現に積極的な役割を果たすとともに、企業価値の向上を目指します。

① 事業活動を通じて環境課題に取り組みます

事業活動を通じて、CO²排出量の削減、廃棄物の削減と再利用の推進に取り組むとともに、環境に配慮した製品およびサービスを提供することで、地球環境を大切にする社会の実現に貢献します。

② 人権を尊重し、人財を育成します

性別や年齢、国籍や社会的身分、障がいの有無など個人の属性に関係なく、すべてのステークホルダーの人権を尊重します。また、多様な従業員が心身ともに安全且つ健康に働ける職場環境や個々の能力を最大限発揮できる人事制度・教育研修体系を整備し、イノベーションに挑戦する人財づくりに取り組みます。

③ 社会との相互信頼の確立を目指します

法令や規則を遵守し、公正な競争、高品質な製品およびサービスの提供、適時適切な情報開示など、誠実な企業活動を実践するとともに、ガバナンス体制の強化を図ることで社会から信頼される企業を目指します。

重要課題（マテリアリティ）の特定

加賀電子グループは、世界および当社が直面するさまざまな課題や社会からの要請に真摯に向き合い、「E：環境」「S：社会」「G：ガバナンス」ならびに「B：事業」の4つの観点から、当社の経営にとってインパクトの大きい重要課題を以下の通り特定しました。これらの取組みを通じて、持続可能な社会の 実現に寄与する企業活動を実践し、さらなる企業価値の向上を推進していきます。

	重要課題	関連するSDGs	経済・社会情勢の変化	取組み課題
E	クリーンな地球環境を作る	 	● 地球温暖化・環境問題の深刻化 ● カーボンニュートラルへの要請	● 環境・エネルギー問題に貢献する製品およびサービスの提供 ● 環境負荷低減に向けた取組みの継続
S	働きやすい会社、豊かな社会を作る	  	● ニューノーマルに向けた社会構造の変化 ● 少子高齢化による人材の逼迫	● ニューノーマルに相応しいダイバーシティおよび働き方の促進 ● 加賀イズムの継承・発展による人財育成
G	持続可能な経営基盤を作る	 	● コーポレートガバナンス強化への要請 ● 環境変化に耐えるレジリエンスの実現	● ガバナンス、コンプライアンスのさらなる強化 ● 利益重視経営の徹底
B	持続的な事業成長を実現する	  	● デジタルトランスフォーメーションの進展 ● IoT・AIなどICTの普及による超スマート社会の到来 ● グローバル競争の激化	● デジタル化社会に貢献する製品およびサービスの提供 ● 社会課題解決に貢献する新規事業創出 ● グローバル展開のさらなる促進

サステナビリティ中長期目標と主なKPI

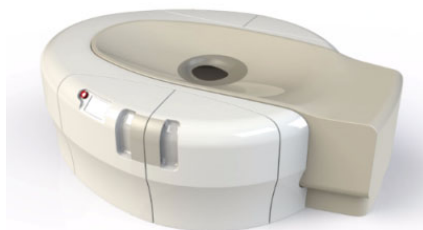
	主なテーマ	取組み課題・検討課題	中期目標	長期目標
E	再生可能エネルギー 100%化の実現	● 国内営業拠点における再エネ導入	2024年:40% (1%)	2030年:100%
		● 国内製造拠点における再エネ導入	~2024年:情報収集・ 分析及び方針決定 ・自家発電/外部調達	2030年: 50% 2050年:100%
		● 海外製造拠点における再エネ導入	・太陽光パネル/バイオマ ス発電/再エネ事業者	2030年: 30% 2050年:100%
	社有車両のEV化	● 国内営業車両の電動車(EV、HV、PHV、 FCV)への切り替え	2024年:85% (78.5%)	2030年:100%
S	ダイバーシティと 人財マネジメント	● 中核人財の多様性確保 (女性、外国人、中途採用) ● 高齢者・障がい者雇用の取り組み	<女性新卒総合職比率> 2023年:30% (5.8%) <女性管理職比率> 2024年:15% (13.3%)	<女性新卒総合職比率> 2028年:40% <女性管理職比率> 2029年:17%
	「ワークライフ・マネジメ ント」と「生産性向上」	● 育児・介護支援、テレワークなど各種制度拡充 ● 健康経営優良法人の認定取得	2022年:各種制度拡充 2023年:認定取得	2025年:外部認定取得 2024年~認定継続
G	CGコード改訂・東証 再編に対応した ガバナンス体制の 再構築	● 独立社外取締役1/3以上 ● 指名・報酬委員会の設置	2021年6月実施済み	次期CGコード改訂に 応じて目標設定
		● 取締役会の多様化	~2022年6月:方針決定	
		● プライム市場に対応したCGコード・フルコンプライ	2021年11月実施済み	
	経営の監督機能・ 執行機能の一層強化	● 「委任型執行役員」制度の導入 ● 「委員会等設置会社」への移行	2022年4月:施行 ~2023年3月:方針決定	

事業を通じたサステナビリティへの取り組み

医療機器 × QOL



移動式CTスキャナー



乳がんCTスキャナー

3 すべての人に
健康と福祉を



障がい者支援 × ウェアラブル端末



オンテナ (Ontenna)

4 質の高い教育を
みんなに



ケアサポートシステム

11 住み続けられる
まちづくりを



7 エネルギーをみんなに
そしてクリーンに



アルファバス

高齢化社会 × 見守りシステム

環境・エネルギー × EVバス

加賀電子のCSR活動

JLPGA新人戦「加賀電子カップ」

本大会は、プロテストに合格した新人選手のみが出場する、トッププロになるための登竜門的な大会であり、当社は1996年以来、特別協賛を続けています。

歴代優勝者からは、不動祐理、横峯さくら、上田桃子などトッププロを輩出しています。



当社所属：山下美有夢プロ

山下美有夢プロは、今季ツアー2勝、さらに海外メジャー「AIG女子オープン（全英）」への出場権を獲得するなど、活躍中の女子プロゴルファーです。

また、現在JLPGAの賞金ランクでもトップを快走中で、今後も活躍が期待されています。



2022年3月期 決算概要

(2022年5月12日公表資料より抜粋)

2022年3月期決算 サマリー

2022年3月期 の概況

- **売上高**：主力の電子部品事業が牽引。国内外の製造業における生産活動の回復に伴い旺盛な需要が継続し、**大幅増収。2期ぶりに過去最高更新。**
- **営業利益**：売上増及び利益率改善による売上総利益増、コロナ禍の中での働き方改革や経費抑制にも継続して取り組み**大幅増益。3期連続の最高益更新。**
- **当期純利益**：前期計上の特別利益「**負ののれん発生益（79.6億円）**」の剥落あるも、**本業での収益拡大により大幅増益。2期連続の最高益更新。**

2023年3月期 業績予想

- **経済情勢**：変異株によるコロナ感染再拡大、ウクライナ情勢の先行き、原油など資源価格の高騰、など**国内外の景気見通しは不透明**な状況が続く。
- **業界動向**：半導体・電子部品の需給逼迫は当面は継続するも、**自動車や通信機器、家電向けに、引き続き需要拡大**を見込む。
- **当社の見通し**：車載、産業機械、医療など注力分野での収益拡大に注力し、**売上高及び営業利益での増収増益モメンタムを維持**する。

株主還元

- **2022年3月期**：期末配当は、前回予想65円(普通配当40円＋特別配当25円)に、「**特別配当10円**」を上乗せし、**1株当たり75円に増額修正。**
※年間配当は、前期比40円増配の**1株当たり120円。**
- **2023年3月期**：普通配当を20円増配し、**1株当たり140円**（中間、期末とも70円）。加えて、期末配当に「**創立55周年記念配当10円**」を実施。これにより、**年間配当は30円増配の1株当たり150円**の予定。

2022年3月期 業績ハイライト

(単位：百万円)

	2021/3期 実績		2022/3期 実績		前年比	2022/3期 前回予想 (2022年2月3日公表)		予想比
売上高	422,365		495,827		17.4%	475,000		4.4%
売上総利益	47,936	11.3%	60,547	12.2%	26.3%	—	—	—
販売費及び一般管理費	36,469	8.6%	39,632	8.0%	8.7%	—	—	—
営業利益	11,467	2.7%	20,915	4.2%	82.4%	17,500	3.7%	19.5%
経常利益	11,241	2.7%	21,456	4.3%	90.9%	18,000	3.8%	19.2%
親会社株主に帰属する 当期純利益	11,399	2.7%	15,401	3.1%	35.1%	12,000	2.5%	28.4%
EPS（1株当たり当期純利益）	415.07	—	576.46	—	—	449.13	—	—
ROE	13.5%	—	15.7%	—	2.2pt	12.3%	—	3.4pt

2022年3月期 会社別業績

(単位：百万円)

		2021/3期 実績		2022/3期 実績		前年比	2022/3期 前回予想 (2022年2月3日公表)		予想比
加賀電子	売上高	243,897		281,075		15.2%	265,000		6.1%
	売上総利益	35,273	14.5%	41,767	14.9%	18.4%	38,300	14.5%	9.1%
	営業利益	11,083	4.5%	15,461	5.5%	39.5%	13,000	4.9%	18.9%
加賀FEI	売上高	131,932		149,455		13.3%	145,000		3.1%
	売上総利益	10,307	7.8%	14,690	9.8%	42.5%	13,500	9.3%	8.8%
	営業利益	362	0.3%	3,654	2.4%	907.2%	2,600	1.8%	40.5%
エクセル	売上高	46,535		65,296		40.3%	65,000		0.5%
	売上総利益	2,365	5.1%	4,247	6.5%	79.5%	4,200	6.5%	1.1%
	営業利益	6	0.0%	1,937	3.0%	—	1,900	2.9%	2.0%
合計	売上高	422,365		495,827		17.4%	475,000		4.4%
	売上総利益	47,936	11.3%	60,547	12.2%	26.3%	56,000	11.8%	8.1%
	営業利益	11,467	2.7%	20,915	4.2%	82.4%	17,500	3.7%	19.5%

(注) 売上総利益および営業利益については、3社間での連結調整前の数値を記載しております。

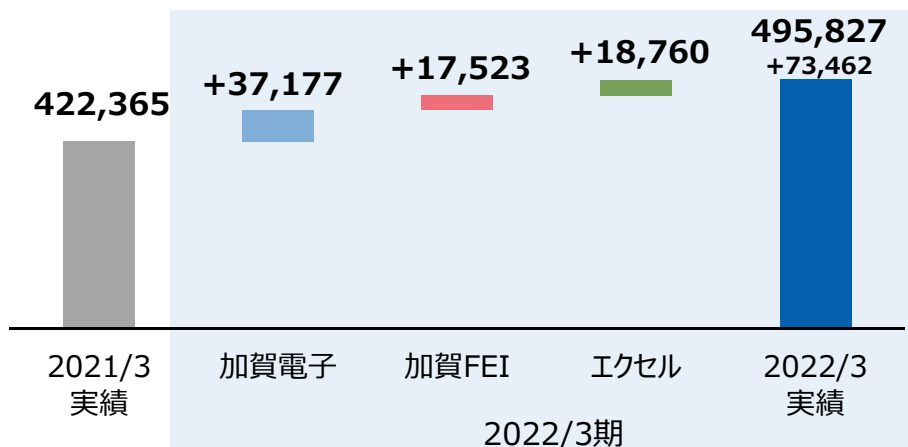
2022年3月期 M&Aの影響

* エクセルの2021/3期3Q実績には同社海外子会社の2020年1-3月期実績を含まず

(単位：百万円)

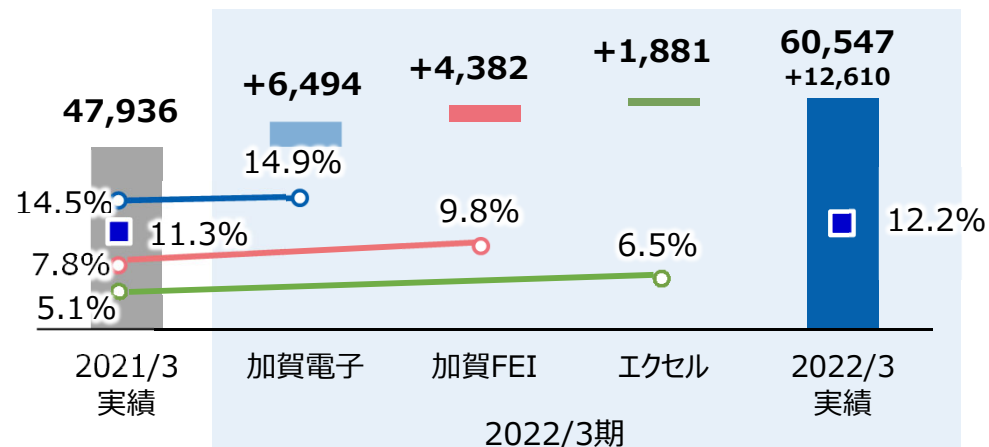
売上高

電子部品事業がけん引して、3社ともに大幅増収*



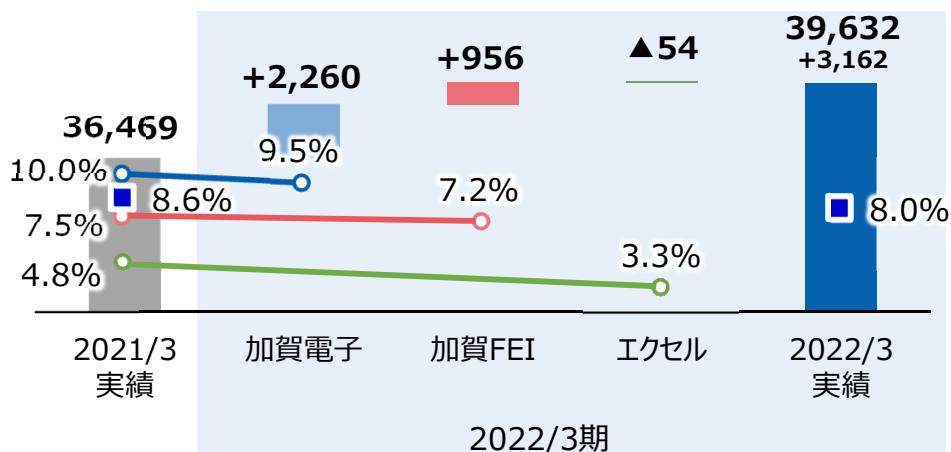
売上総利益 / 売上総利益率

売上増に伴う利益増、利益率改善により3社ともに増益



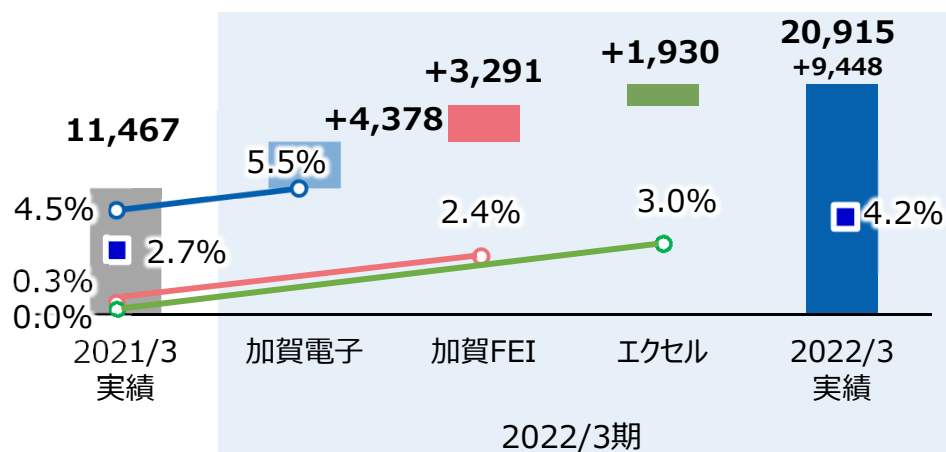
販管費 / 販管費率

売上増に伴い経費増となるも、販管費率は低減。



営業利益 / 営業利益率

売上総利益の増加で経費増を吸収し増益確保。利益率も大幅上昇



2022年3月期 中計セグメント別業績

(単位：百万円)

		2021/3期 実績		2022/3期 前回予想(*) (2022年2月3日公表)		2022/3期 実績		前年比	予想比
電子部品	売上高	262,318		313,000		325,830		+24.2%	+4.1%
	セグメント利益	2,961	1.1%	8,700	2.8%	11,094	3.4%	+274.6%	+27.5%
EMS	売上高	99,599		110,000		117,828		+18.3%	+7.1%
	セグメント利益	5,539	5.6%	6,400	5.8%	7,356	6.2%	+32.8%	+14.9%
CSI	売上高	48,389		40,000		39,616		▲18.1%	▲1.0%
	セグメント利益	2,482	5.1%	2,000	5.0%	2,085	5.3%	▲16.0%	+4.3%
その他	売上高	12,057		12,000		12,552		+4.1%	+4.6%
	セグメント利益	387	3.2%	400	3.3%	255	2.0%	▲34.0%	▲36.0%
合計	売上高	422,365		475,000		495,827		+17.4%	+4.4%
	セグメント利益	11,467	2.7%	17,500	3.7%	20,915	4.2%	+82.4%	+19.5%

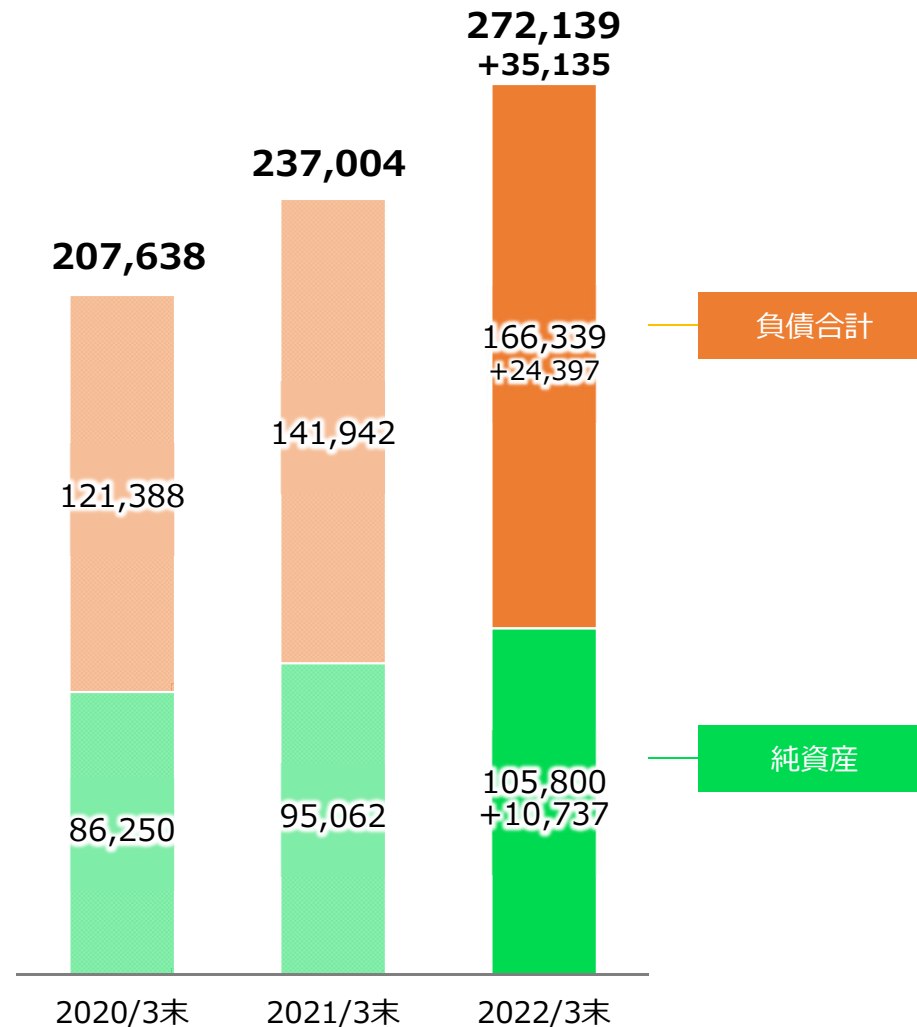
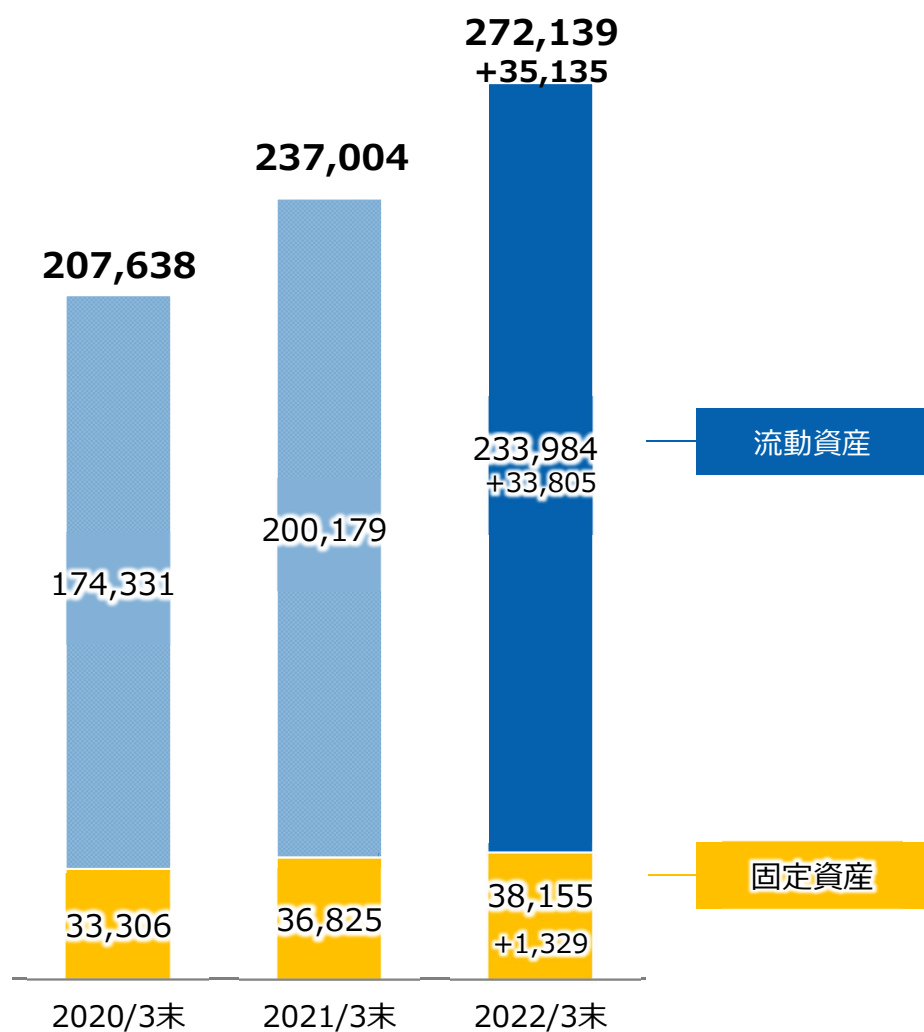
注：セグメント利益については、各事業部門では調整前の数値を記載し、
合計は調整後の数値（営業利益）を記載しております。

貸借対照表主要項目

(単位：百万円)

総資産

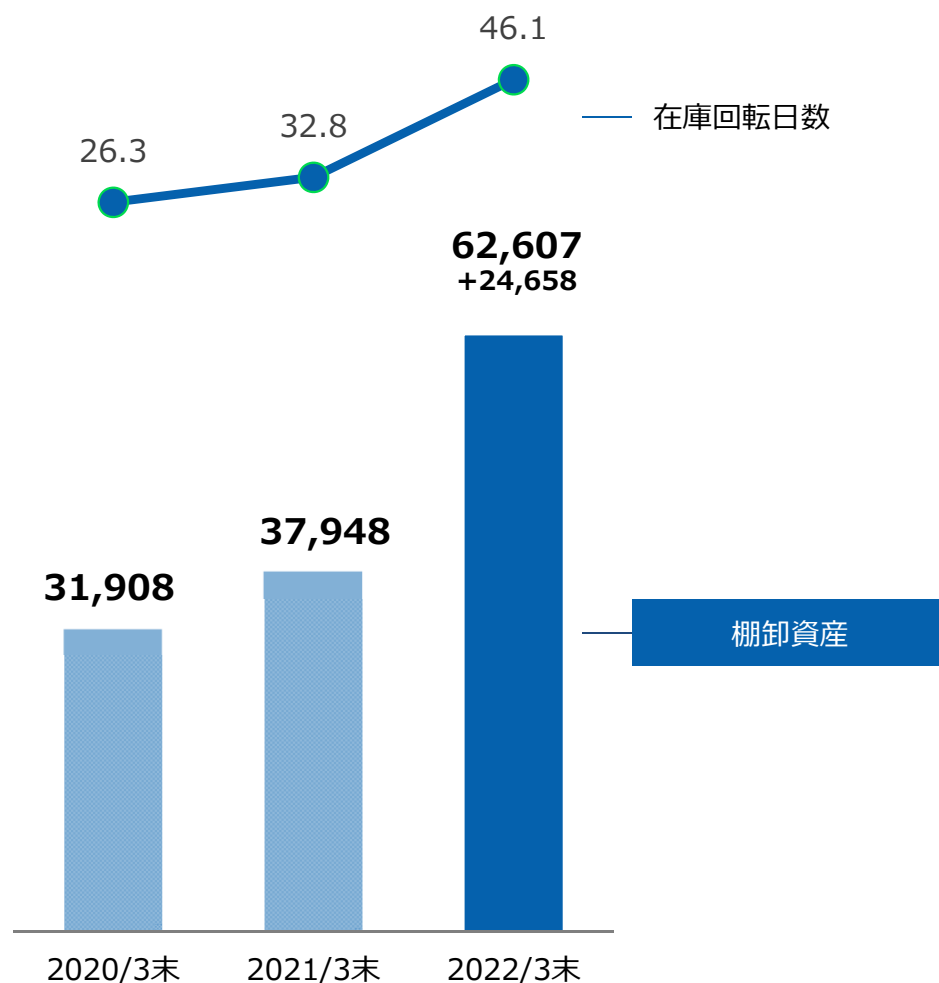
負債・純資産



貸借対照表主要項目

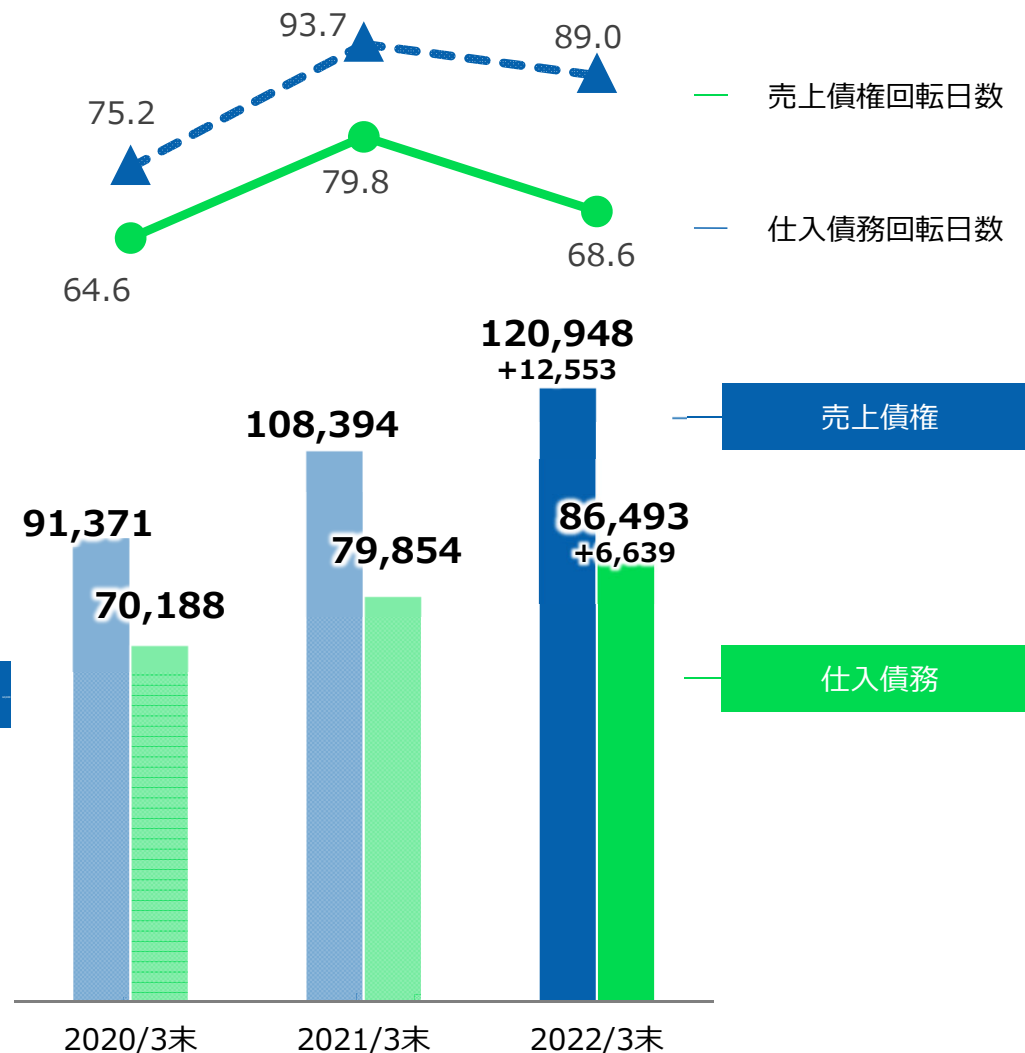
(単位：百万円、日)

棚卸資産



注：在庫回転日数 = 棚卸資産 ÷ 売上高 × 365 (日)

売上債権・仕入債務

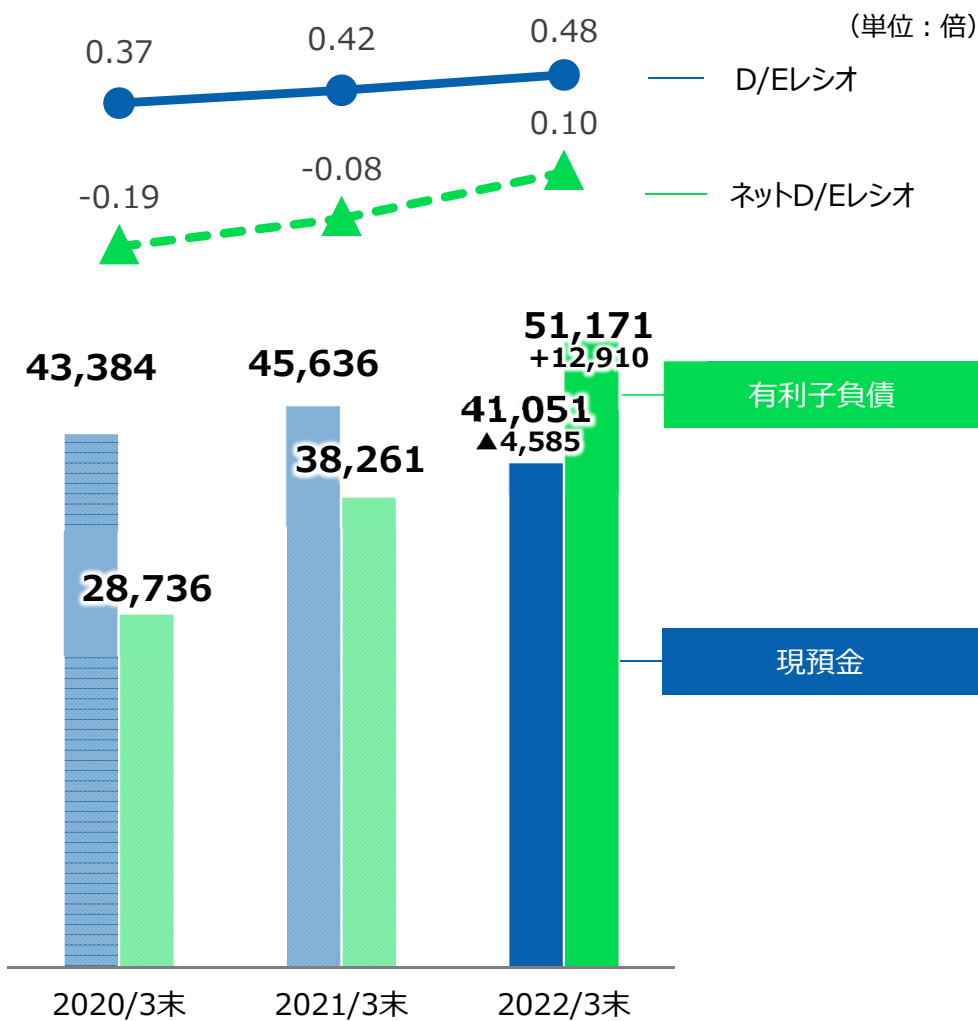


注：受取手形及び売掛金については、電子記録債権を含めた金額となっております。
 支払手形及び買掛金については、電子記録債務を含めた金額となっております。
 売上債権回転日数 = 受取手形及び売掛金 ÷ 売上高 × 365 (日)
 仕入債務回転日数 = 支払手形及び買掛金 ÷ 仕入高 × 365 (日)

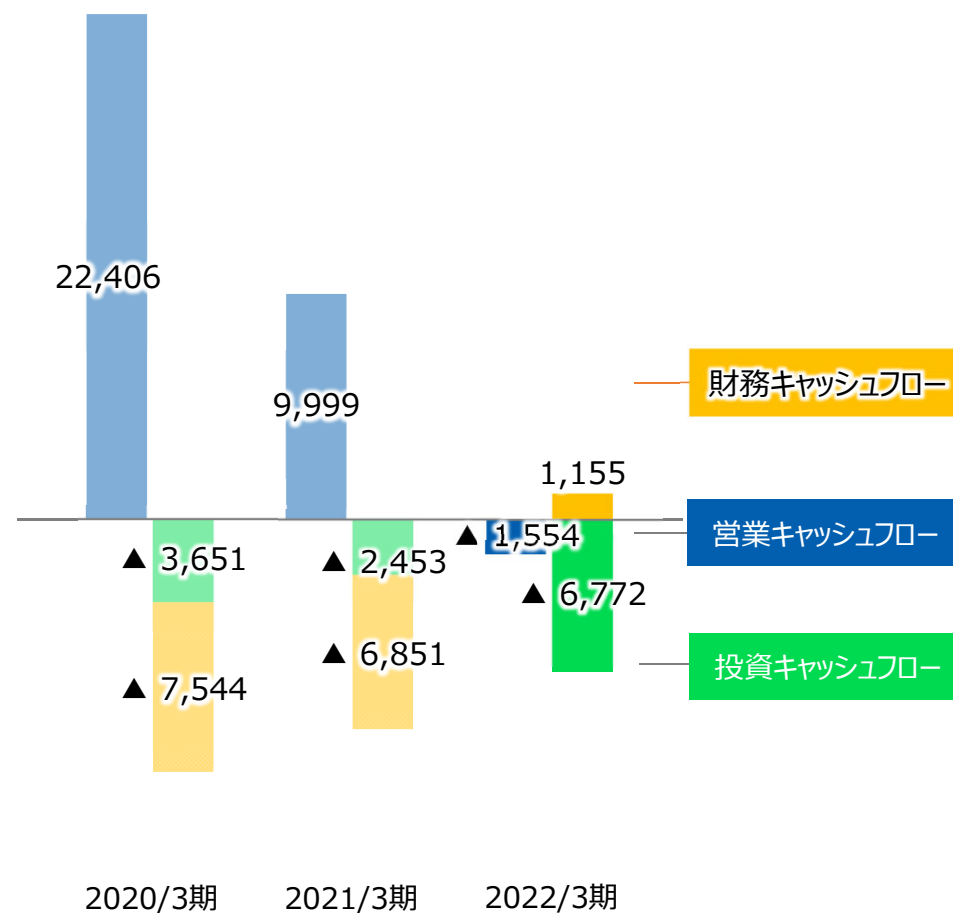
現預金・有利子負債 / キャッシュフロー

(単位：百万円)

現預金・有利子負債



キャッシュフロー

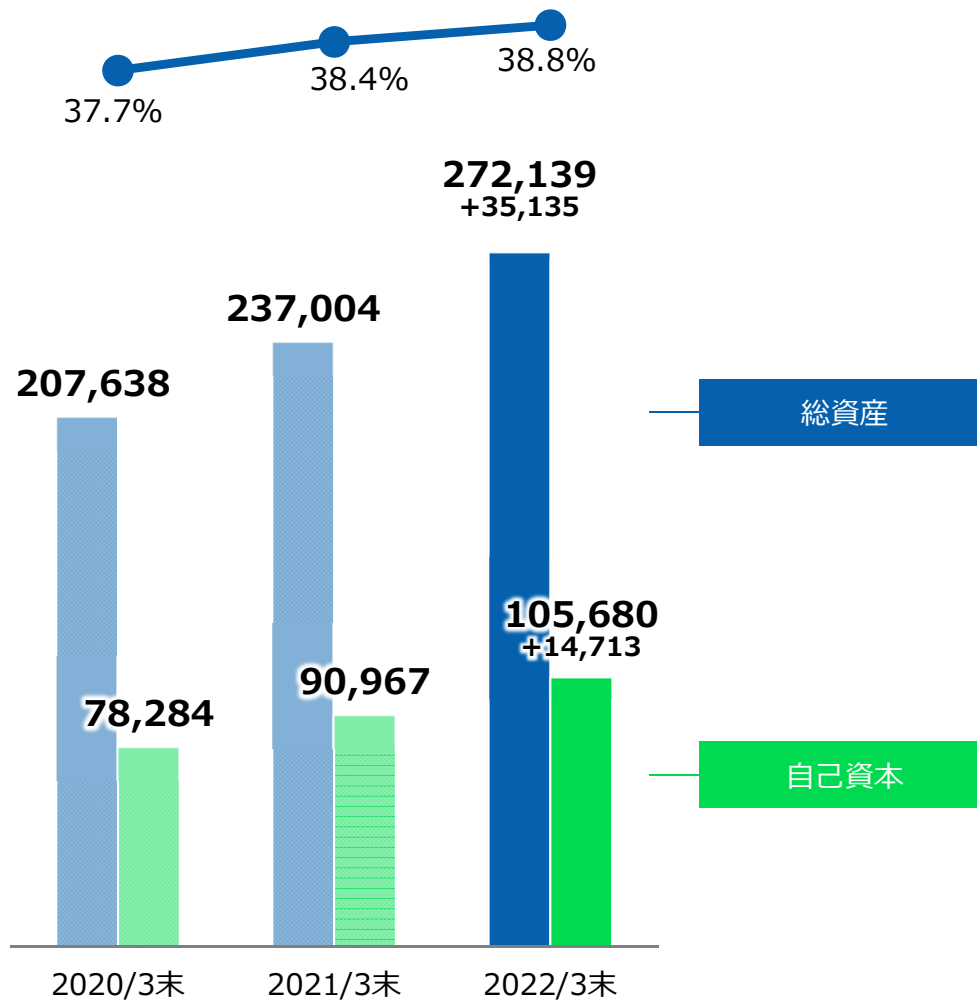


注：D/Eレシオ = 有利子負債 ÷ 自己資本
 ネットD/Eレシオ = (有利子負債 - 現預金) ÷ 自己資本

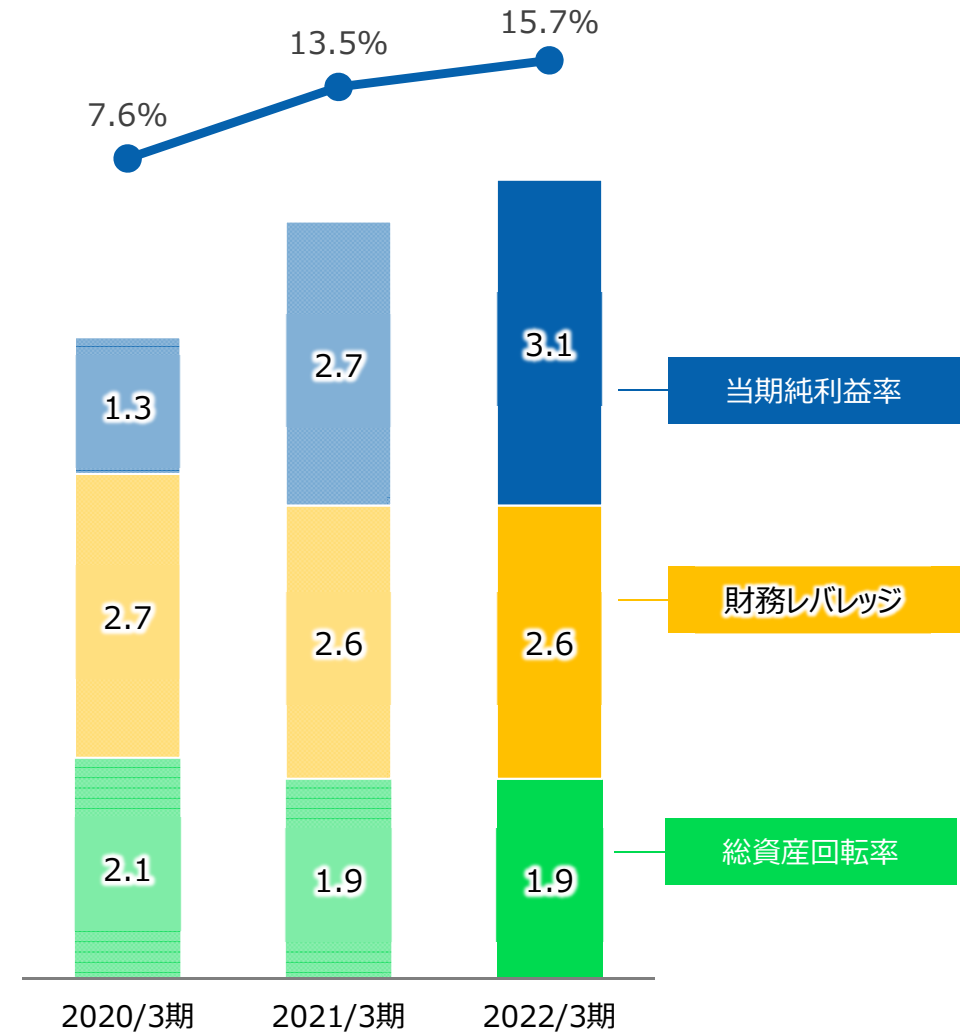
経営指標：安定性・効率性

(単位：百万円)

自己資本比率



ROE（自己資本利益率）



2023年3月期業績予想

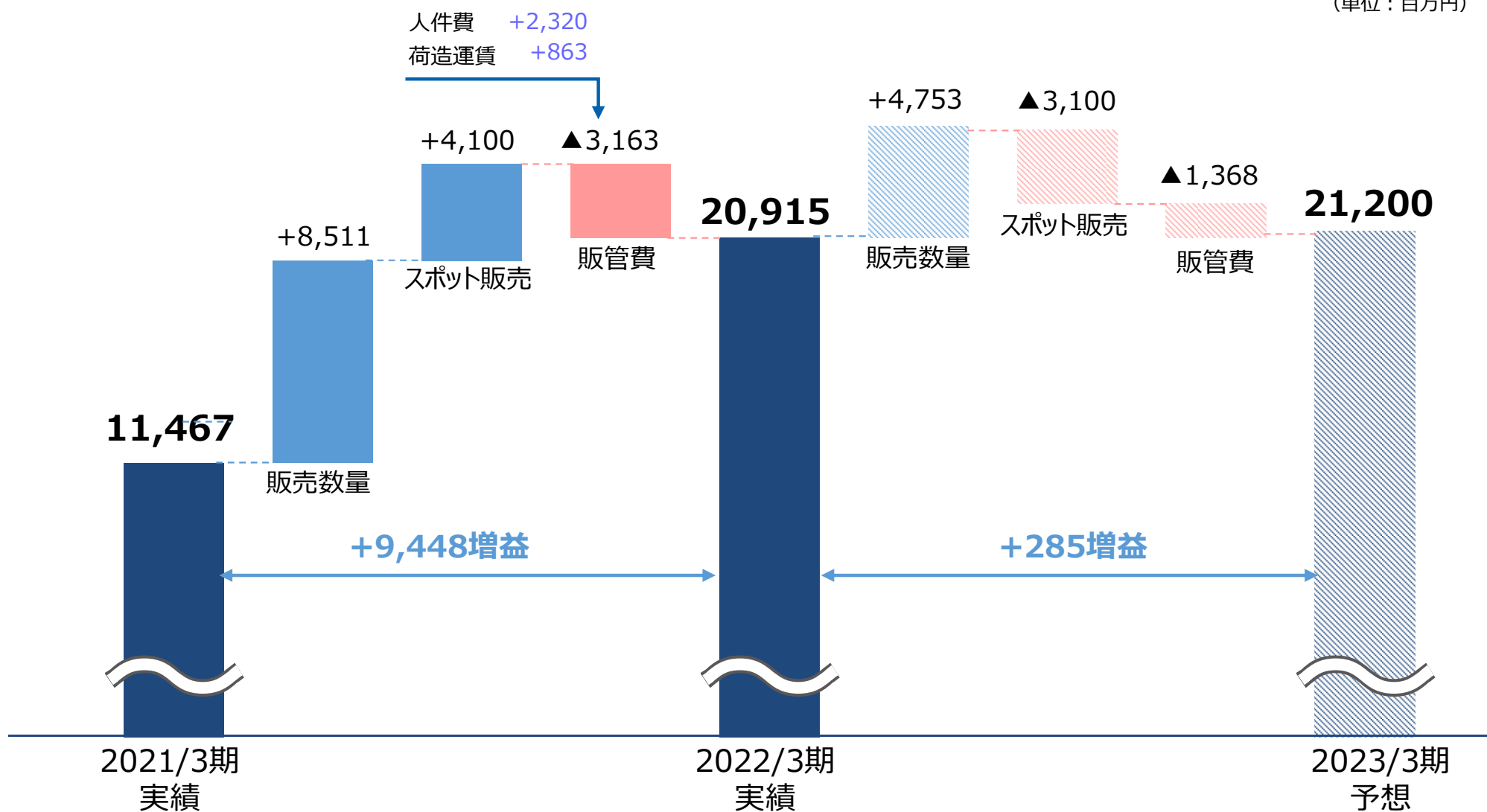
2023年3月期 通期業績予想

(単位：百万円)

	2022/3期 実績		2023/3期 予想		前年比
売上高	495,827		510,000		2.9%
営業利益	20,915	4.2%	21,200	4.2%	1.4%
経常利益	21,456	4.3%	21,200	4.2%	▲1.2%
親会社株主に帰属する当期純利益	15,401	3.1%	14,500	2.8%	▲5.9%
EPS	576.45		552.42		—
ROE	15.7%		13.0%		

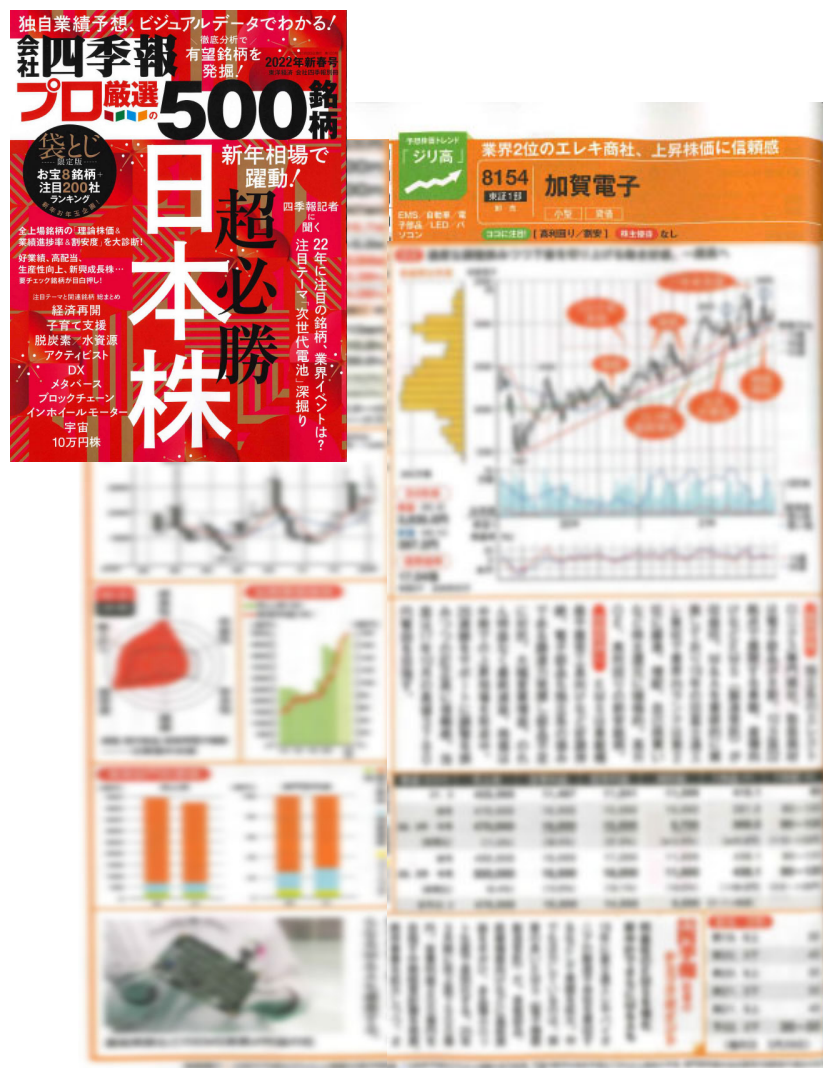
2022年3月期/2023年3月期 営業利益増減要因

(単位：百万円)



最後に

投資情報誌 当社を注目銘柄として選定

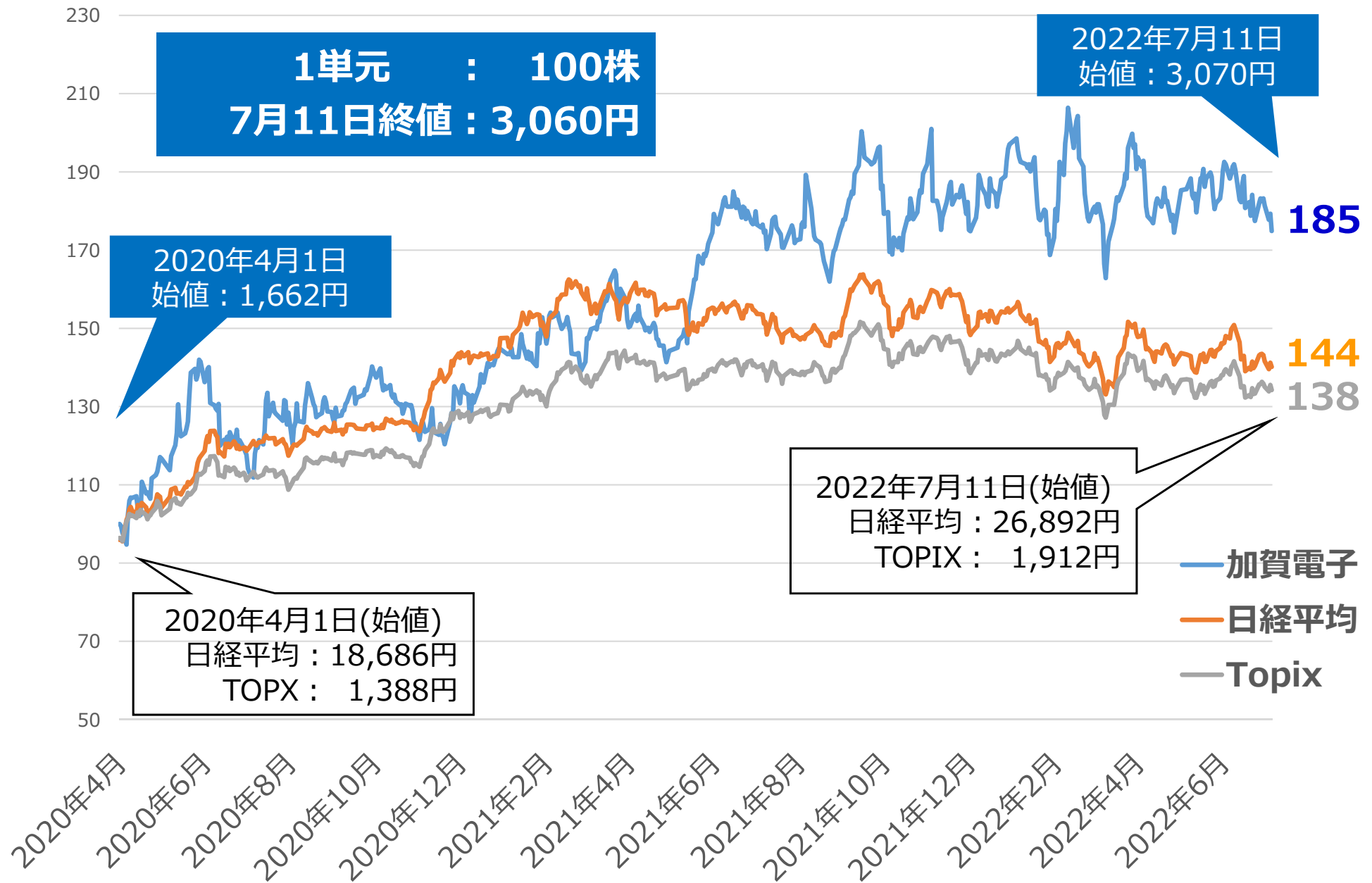


四季報「プロ厳選500銘柄」の「本命銘柄50」



ダイヤモンド・ザイ「攻めと守りの高配当株」の「高利回り株ベスト28」

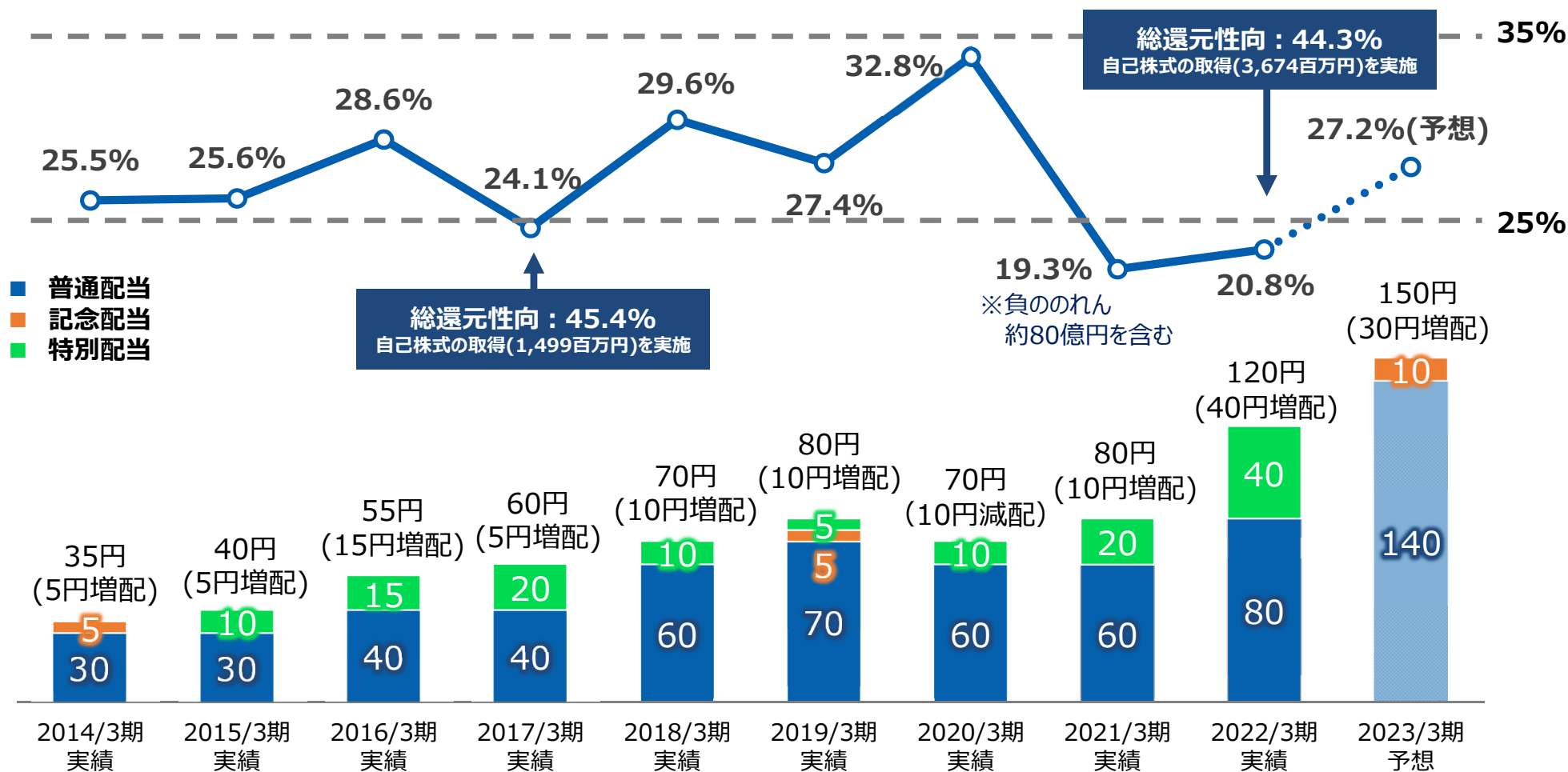
株価推移 (2020年4月1日~2022年7月11日)



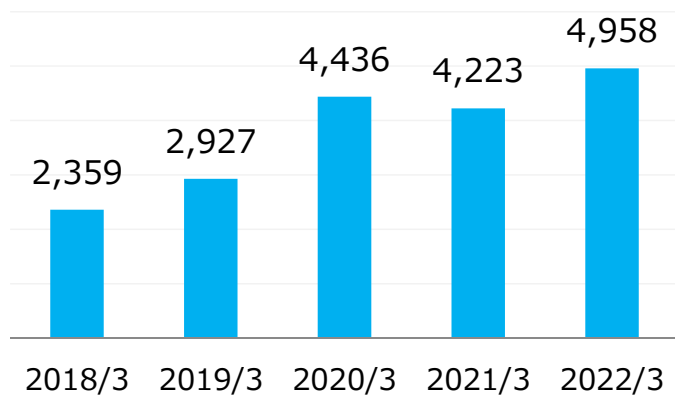
株主還元

利益配分に関する基本方針

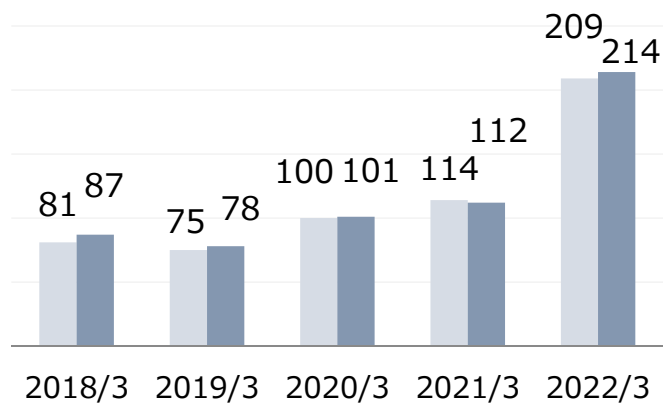
- 連結配当性向25～35%を確保しつつ、**安定的な配当**を実施する。
- 将来成長に資する**事業投資・設備投資、M&A**等に活用する。
- **自己株式の取得**は、資本効率・株価等を勘案し、適切に判断する。



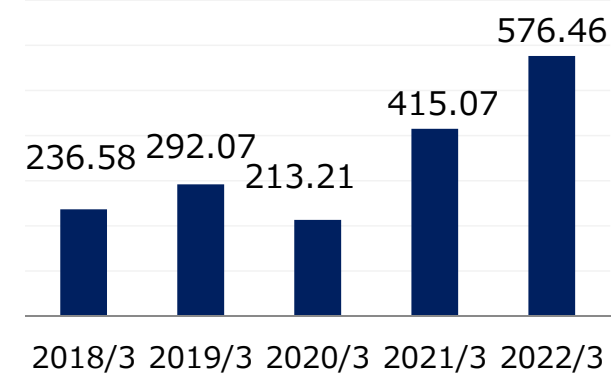
■ 売上高 (億円)



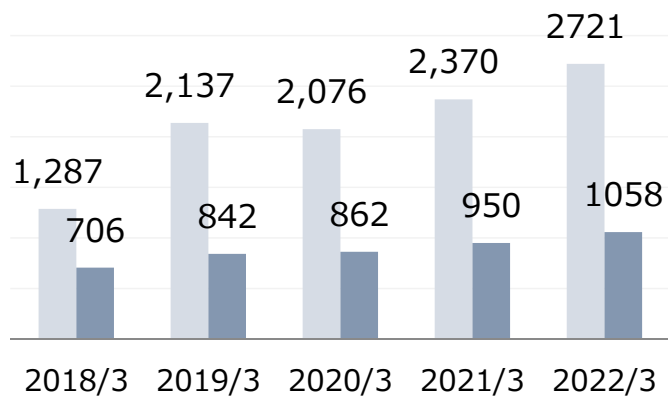
■ 営業利益 ■ 経常利益 (億円)



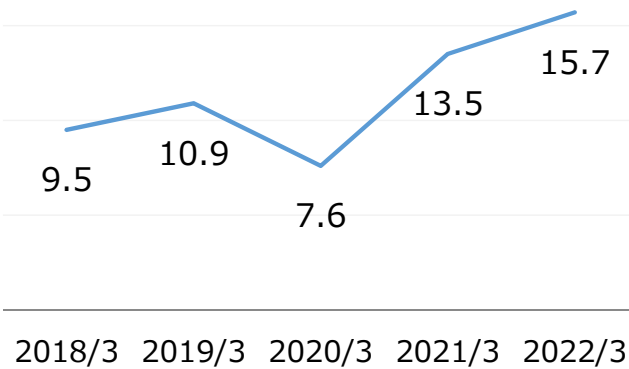
■ 1株当たり純利益 (円)



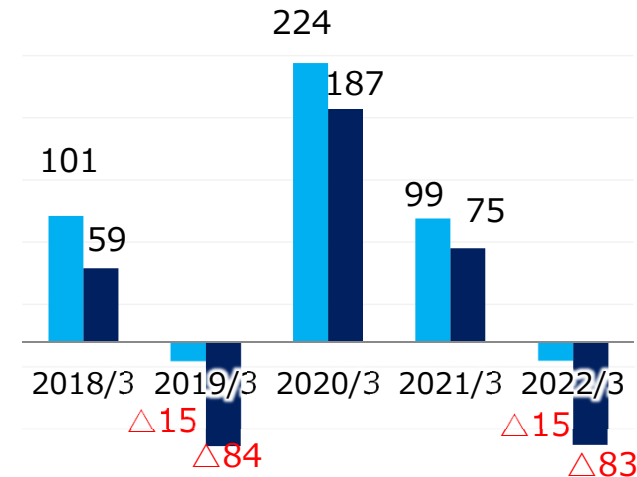
■ 総資産 ■ 純資産 (億円)



— ROE (%)



■ 営業CF ■ FCF (億円)



その他IR情報のご案内

- IRサイト

<https://www.taxan.co.jp/jp/ir/>



- 統合レポート2021

https://www.taxan.co.jp/jp/ir/ir_library/library_09.html



- 「IR情報配信サービス」へのご登録

<https://www.taxan.co.jp/jp/ir/irmail/index.html>



『すべてはお客様のために』



問合せ先：IR・広報室

〒101-8629 東京都千代田区神田松永町20番地

TEL:03-5657-0106

FAX:03-3254-7133

E-mail : webmaster@taxan.co.jp

<https://www.taxan.co.jp>

■ 将来見通しに係わる記述についての注意事項

本資料に記載されている業績見通し等の将来に関する記述は、当社が現在入手している情報および合理的であると判断する一定の前提に基づいており、実際の業績等は様々な要因により大きく異なる可能性があります。

■ 本説明資料における表示方法

数値：表示単位未満を四捨五入

比率：円単位で計算後、表示単位の一桁下位を四捨五入